



คณึงนิตย์ เมฆดี. (2550). พฤติกรรมและความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อการบริหารจัดการ
เรื่องท่องเที่ยว ในเขตภาคเมืองพระนครศรีอยุธยา. วิทยานิพนธ์ บช.ม. (การจัดการท่องไป)
พระนครศรีอยุธยา : มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนครศรีอยุธยา. อาจารย์ที่ปรึกษา :
รองศาสตราจารย์ ดร.อภินันท์ จันตะนี, ดร.ปริชา วรรัตน์ไชย

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อ 1) ศึกษาพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้าเรื่อง 2) ศึกษา
ระดับความคิดเห็นของลูกค้า 3) ศึกษาระดับความพึงพอใจของลูกค้า 4) เปรียบเทียบระดับความคิดเห็น
ของลูกค้า จำแนกตามปัจจัยส่วนบุคคล 5) เปรียบเทียบระดับความพึงพอใจของลูกค้า จำแนกตามปัจจัย
ส่วนบุคคล 6) เปรียบเทียบระดับความพึงพอใจของลูกค้า จำแนกตามพฤติกรรมการใช้บริการ 7) ศึกษา
ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลกับพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้า และ 8) ศึกษา
ความสัมพันธ์ระหว่างระดับความคิดเห็นกับระดับความพึงพอใจของลูกค้า โดยสู่มตัวอย่างจากลูกค้า
เรื่องท่องเที่ยว 384 คน เครื่องมือที่ใช้ คือแบบสอบถาม ซึ่งได้วิเคราะห์ข้อมูลด้วยสถิติร้อยละ ค่าเฉลี่ย
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน t-test, F-test, LSD., Chi-Square และหาค่าสหสัมพันธ์แบบเพียร์สัน

ผลงานวิจัยพบว่า

1. พฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้าพบว่าส่วนใหญ่ รู้จักสถานที่ที่มีบริการเรื่องท่องเที่ยวจาก
ญาติ/เพื่อนแนะนำ มีวัตถุประสงค์ที่มาใช้บริการเรื่องท่องเที่ยวคือพักผ่อน มาใช้บริการเรื่องท่องเที่ยว
2 ครั้ง มาใช้บริการเรื่องท่องเที่ยว วันเสาร์-อาทิตย์ และ ลูกค้ากลับมาเที่ยวอีก
2. ลูกค้ามีความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการอยู่ในระดับมาก ด้านการวางแผน ด้านการ
จัดการเรื่องท่องเที่ยว และ ด้านความคุ้ม ส่วนด้านการแนะนำ/จูงใจ มีความคิดเห็นอยู่ในระดับปานกลาง
3. ลูกค้ามีความพึงพอใจอยู่ในระดับมาก ด้านสถานที่ ด้านการบริการ และ ด้านการส่งเสริม
การตลาด ส่วนด้านราคา มีความพึงพอใจอยู่ในระดับปานกลาง
4. ลูกค้าที่มีอายุ ระดับการศึกษา อชีพ รายได้ส่วนบุคคลต่อเดือน และ สถานภาพสมรส
มีระดับความคิดเห็นแตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
5. ลูกค้าที่มีอายุ ระดับการศึกษา อชีพ และ รายได้ส่วนบุคคลต่อเดือนต่างกัน มีความพึง
พอใจแตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
6. ลูกค้าที่มีการรู้จักสถานที่ที่มีบริการเรื่องท่องเที่ยว วัตถุประสงค์ที่มาใช้บริการเรื่องท่องเที่ยว
จำนวนครั้งที่มาใช้บริการเรื่องท่องเที่ยว และ วันที่มาใช้บริการเรื่องท่องเที่ยวต่างกัน มีระดับความพึง
พอใจแตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
7. ปัจจัยส่วนบุคคลของลูกค้ามีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้า
อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
8. ระดับความคิดเห็นของลูกค้ามีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจของลูกค้า อย่างมี
นัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01



Kanungnit Mekdee. (2007). **The Behavior and Satisfaction of Customers Affecting the Management of Tour Boats in Ko Muang Phranakhon Si Ayutthaya.** Master Thesis, M.B.A. (General Management). Phranakhon Si Ayutthaya : Phranakhon Si Ayutthaya Rajabhat University. Advisory Committee: Associate Professor Dr. Aphinant Chantanee, Dr. Phreecha Wararatchai

ABSTRACT

This research aimed to: 1) study the customers' behavior of the service use of tour boats, 2) examine the opinion levels of customers, 3) examine the satisfaction levels of customers, 4) compare the opinion levels divided by personal factors, 5) compare the satisfaction levels divided by personal factors, 6) compare the satisfaction levels divided by customers' behavior, 7) study the relationship between the personal factors and the customers' behavior of the service use, and 8) study the relationship between the opinion levels and the satisfaction levels of customers. The sample group consisted of 384 customers. The research tool was the questionnaire. The data were analyzed by percentage, mean, standard deviation, t-test, F-test, LSD., Chi-Square and Pearson's coefficient correlation.

The findings indicated the following:

1. Most customers knew the service places from their relatives/friends. Their objective was recreation. They used the service twice: on Saturdays and Sundays and they visited again.
2. The opinion levels of planning, managing the tour boats and controlling were at a high level. The advice/motivation levels were at a moderate level.
3. The satisfaction levels of the places, the services, and the marketing promotion were at a high level. The satisfaction levels of the prices were at a moderate level.
4. The customers with different ages, educational backgrounds, occupations, monthly incomes, and marital status had different opinions at a significant level of .05.
5. The customers with different ages, educational backgrounds, occupations, and monthly incomes had different satisfaction levels at a significant level of .05.
6. The customers with differences of location knowledge, objectives, times and dates of the services usage had different satisfaction levels at a significant level of .05.
7. The customers' personal factors related to the behavior of the customers' services usage at a significant level of .05.
8. The customers' opinion levels related to the customers' satisfaction levels at a significant level of .01.



กิตติกรรมประกาศ

การจัดทำภาคันพินธ์ฉบับนี้สำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดี โดยได้รับความกรุณาจากท่านรองศาสตราจารย์ ดร.อภินันท์ จันทะนี ดร.ปรีชา วรรัตน์ไชย รองศาสตราจารย์滥ยอง ปลั่งกลาง และ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.อนงค์ รุ่งสุข ที่กรุณาร่วมเสียเวลา เพื่อให้คำปรึกษาแนะนำและตรวจสอบแก่ไขข้อบกพร่องต่าง ๆ จนทำให้วิทยานิพนธ์เล่มนี้เสร็จสมบูรณ์ รวมถึงคณาจารย์ประจำหลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนครศรีอยุธยา ที่ได้ประสิทธิ์ประสาทวิชาความรู้ ผู้วิจัยขอทราบขอบพระคุณเป็นอย่างสูง ไว้ ณ โอกาสนี้

ขอขอบคุณท่านเจ้าของกิจการและพนักงานของเรือท่องเที่ยวในเขตเกาะเมืองพระนครศรีอยุธยา ทุกท่าน ที่ให้ความสำคัญในการเก็บแบบสอบถาม และขอขอบคุณลูกค้าของเรือท่องเที่ยวในเขตเกาะเมืองพระนครศรีอยุธยาทุกท่าน ที่ให้ความร่วมมือด้วยดีในการตอบแบบสอบถาม ซึ่งเป็นประโยชน์ต่อการวิจัยครั้งนี้ และขอขอบคุณเจ้าหน้าที่ประจำหลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนครศรีอยุธยาทุกท่าน ที่ได้ให้ความร่วมมือประสานงาน และช่วยเหลือตลอดงานวิจัยในครั้งนี้

ผู้วิจัยขอทราบขอบพระคุณ คุณพ่อ คุณแม่ ขอขอบคุณ พี่น้อง และเพื่อนทุกท่าน ที่ได้ให้ความช่วยเหลือ ให้การสนับสนุนและเป็นกำลังใจด้วยดีเสมอมา จึงทำให้วิทยานิพนธ์ สำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดี

คนึงนิตย์ เมฆดี