

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ปัจจุบันการเปลี่ยนแปลงทางด้านเทคโนโลยีก่อให้เกิดภาวะ การแข่งขันอย่างรุนแรง ทำให้ธุรกิจต้องปรับปรุงการบริหารจัดการให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น ประกอบกับวิกฤติการณ์ทางเศรษฐกิจที่เกิดขึ้นภายในประเทศ ตั้งแต่ปลายปี พ.ศ. 2539 และปี พ.ศ. 2540 ประเทศไทยสูญเสียเงินทุนสำรองเงินตราระหว่างประเทศ ในการปักป้องค่าเงินบาทเป็นจำนวนมากจากนักเก็งกำไร ชาวต่างประเทศซึ่งนำไปสู่การเปลี่ยนแปลงระบบอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราจากระบบตะกร้าเงินมาเป็นระบบลอดตัวสั่งผลให้ค่าเงินบาทลดลง และกระทบต่อผู้ประกอบการทั้งหลาย โดยเฉพาะกิจการที่มีธุรกรรมทางการค้าระหว่างประเทศเกิดขาดทุนจากการอัตราแลกเปลี่ยน รวมทั้งสถาบันการเงินในการพื้นฟูเศรษฐกิจชาลжаเป็นต้องกู้เงินจากกองทุนการเงินระหว่างประเทศ (International monetary fund : IMF) ประเทศไทยต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขของ IMF หลายประการ สั่งผลให้ธนาคารพาณิชย์ที่ดำเนินกิจการภายใต้ความดูแลของธนาคารแห่งประเทศไทยต้องดำเนินการอย่างเคร่งครัดในหลักเกณฑ์การปฏิบัติเกี่ยวกับการรับรู้รายได้ การจัดซื้อหนี้ การสำรองหนี้ รวมทั้งการบริหารจัดการทุกด้าน

ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) เป็นสถาบันการเงินหนึ่งที่ถูกผลกระทบจากภาวะวิกฤติ ดังกล่าวและจากนโยบายที่เคร่งครัดสั่งผลผลกระทบต่อผลประกอบการ และรายได้ของธนาคารแม้ธนาคารจะพยายามดำเนินมาตรการเพื่อแก้ไขปัญหาดังกล่าวทุกวิถีทาง เพื่อให้ธนาคารดำรงอยู่ ตลอดจนต้องปรับตัวให้สามารถพัฒนาต่อไป ธนาคารจึงต้องปรับปรุงการบริหารจัดการเกือบทุกด้านในปัจจุบัน เช่น การปรับปรุงการให้บริการ เทคโนโลยี การดำเนินธุรกิจในเชิงรุก และมีการปรับโครงสร้างภายในองค์การให้มีความกระชับและคล่องตัวในการดำเนินธุรกิจ เพื่อให้สอดคล้องกับสภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจการเงิน และการแข่งขันที่รุนแรงมากขึ้นในอุตสาหกรรมการเงิน การธนาคาร เพื่อรักษาระดับและขีดความสามารถในการแข่งขันเชิงธุรกิจของธนาคาร และเพื่อรักษาองค์การให้มีความมั่นคงระยะยาว

การให้บริการเป็นวิธีการทำงานที่จะทำให้ธนาคารสามารถพัฒนาการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น อย่างไรก็ได้ การประเมินความสำเร็จในการให้บริการจะต้องสำรวจความพึงพอใจของลูกค้าเนื่องจากการบริการต้องตอบสนองความต้องการของลูกค้ามากที่สุด โดยการกำหนดนโยบายและการวางแผนการให้บริการที่เข้าใจลูกค้า แผนการให้บริการที่มีความต้องการและความพึงพอใจของลูกค้า และจะต้องร่วมมือกันพัฒนาวิธีการปฏิบัติต่อผู้ใช้บริการให้เกิดความประทับใจและ

ปรับปรุงระบบการให้บริการให้เหนือกว่าธนาคารอื่นที่ประสบความสำเร็จ นอกจากรางวัลทุกคนต้องช่วยกันดูแลทุกจุดของระบบการบริการให้มีประสิทธิภาพอยู่เสมอ หากพบข้อบกพร่องก็จะต้องรีบช่วยกันแก้ไขหรือปรับปรุง เพื่อไม่ให้เกิดความเสียหายต่อผลประโยชน์และรักษาภาพพจน์ที่ดีของธนาคารไว้

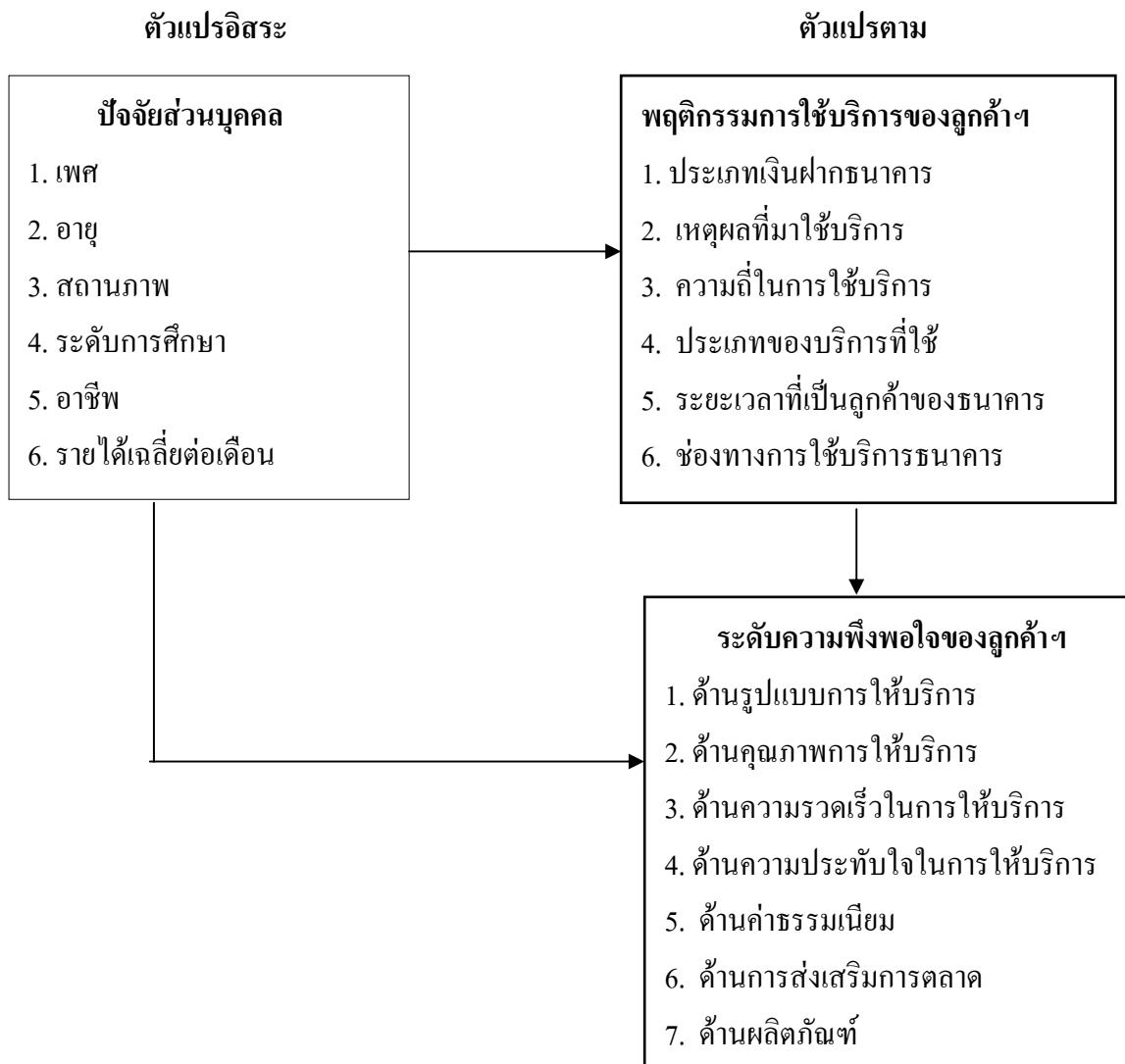
ในการศึกษาวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยได้เดิมพันความสำคัญในเรื่องของการให้บริการ จึงทำการศึกษาพฤติกรรมการใช้บริการและความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อการให้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในพระนครศรีอยุธยา เพื่อที่จะใช้เป็นข้อเสนอแนะและเป็นแนวทางในการปรับปรุงแก้ไขในด้านการบริการให้มีประสิทธิภาพตรงกับความต้องการของผู้ใช้บริการมากที่สุด และเพื่อเป็นการสร้างความเชื่อมั่นและความรู้สึกที่ดีแก่ลูกค้า อันจะเป็นการเพิ่มความพึงพอใจกับลูกค้าธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน)

วัตถุประสงค์การวิจัย

1. เพื่อศึกษาพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้าธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา
2. เพื่อศึกษาระดับความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อการให้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา
3. เพื่อเปรียบเทียบระดับความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อการให้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา จำแนกตามปัจจัยส่วนบุคคล
4. เพื่อเปรียบเทียบระดับความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อการให้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา จำแนกตามพฤติกรรมการใช้บริการ
5. เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลกับพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้า ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา

กรอบแนวคิดการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ ได้ศึกษาแนวคิดทฤษฎีและผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับพฤติกรรมการใช้บริการและความพึงพอใจ เพื่อกำหนดรอบแนวคิดการวิจัย ดังแสดงในภาพประกอบ 1



สมมติฐานการวิจัย

การศึกษาวิจัยในครั้งนี้ ผู้วิจัยได้กำหนดสมมติฐานการวิจัย ไว้ดังนี้

1. ลูกค้าที่มีปัจจัยส่วนบุคคลแตกต่างกันมีระดับความพึงพอใจต่อการใช้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา แตกต่างกัน
2. ลูกค้าที่มีพฤติกรรมการใช้บริการแตกต่างกันมีระดับความพึงพอใจที่มีต่อการให้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา แตกต่างกัน
3. ปัจจัยส่วนบุคคลของลูกค้ามีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้า ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา

ขอบเขตของการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ มุ่งศึกษาเฉพาะลูกค้าของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา ดังนี้

1. ขอบเขตด้านสถานที่ ได้แก่ ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา ได้แก่ ธนาคารธนชาต จำกัด(มหาชน) สาขาบ่ออยุธยาพาร์ค และสาขาพระนครศรีอยุธยา
2. ขอบเขตด้านเนื้อหา ซึ่งเป็นตัวแปรที่ใช้ในการวิจัย
 - 2.1 ตัวแปรอิสระ ได้แก่ ปัจจัยส่วนบุคคล ประกอบด้วย เพศ อายุ สถานภาพ ระดับการศึกษา อาชีพ และรายได้เฉลี่ยต่อเดือน
 - 2.2 ตัวแปรตาม
 - 2.2.1 พฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้าที่มาใช้บริการธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ได้แก่ ประเภทเงินฝากธนาคาร เหตุผลที่มาใช้บริการ ความถี่ในการใช้บริการ ประเภทของบริการที่ใช้ ระยะเวลาที่เป็นลูกค้าของธนาคาร และช่องทางการใช้บริการธนาคาร
 - 2.2.2 ระดับความพึงพอใจของลูกค้า ที่มาใช้บริการธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ด้านรูปแบบการให้บริการ ด้านคุณภาพการให้บริการ ด้านความรวดเร็วในการให้บริการ ด้านความประทับใจในการให้บริการ ด้านค่าธรรมเนียม ด้านการส่งเสริมการตลาด และด้านผลิตภัณฑ์
3. ขอบเขตด้านเวลา ระยะเวลาที่ใช้ในการเก็บข้อมูลตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2550 – มกราคม พ.ศ. 2551 เป็นระยะเวลา 2 เดือน

ประโยชน์ที่คาดว่าได้รับจากการวิจัย

1. ทำให้ทราบถึงพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้าธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา
2. ทำให้ทราบถึงระดับความพึงพอใจของ ลูกค้าที่มีต่อการให้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา
3. ทำให้สามารถนำผลการวิจัย ไปใช้เป็นข้อมูลในการปรับปรุงและพัฒนาด้านการบริหารจัดการเพื่อให้ลูกค้ามีระดับความพึงพอใจสูงสุด

นิยามศัพท์เฉพาะ

ธนาคาร หมายถึง ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา

การบริการ หมายถึง การที่พนักงานปฏิบัติต่อลูกค้าผู้มาใช้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) เกี่ยวกับบริการเบ็ดบัญชีใหม่ และทำบัตรเอทีเอ็ม บริการรับฝาก - ถอนเงินสด และรับฝากเช็คเข้าบัญชี บริการโอนเงินและชำระค่าสินค้า บริการด้านสินเชื่อและชำระเงินกู้ บริการด้านต่างประเทศ บริการด้านการลงทุน และบริการจำหน่ายตราสาร

ลูกค้า หมายถึง ผู้ที่มาใช้บริการของธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา ได้แก่ ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) สาขาอยุธยาพาร์ค และ สาขาพระนครศรีอยุธยา

พฤติกรรมการใช้บริการ หมายถึง ลูกค้าที่มาใช้บริการธนาคารธนชาต ซึ่งมีเหตุผลการมาใช้บริการระยะเวลาการเป็นลูกค้าของธนาคาร ประเภทของการใช้บริการ ช่วงระยะเวลาการมาใช้บริการ ความต้องการในการใช้บริการ และช่องทางการใช้บริการธนาคาร

ประเภทเงินฝากธนาคาร หมายถึง ประเภทของบัญชีธนาคารประเภทต่าง ๆ เช่น บัญชีเงินฝากเดือนสะพัด บัญชีเงินฝากออมทรัพย์ บัญชีเงินฝากประจำ

เหตุผลที่มาใช้บริการ หมายถึง สาเหตุที่ต้องมาใช้บริการธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) เช่น ธนาคารเป็นที่ยอมรับน่าเชื่อถือ พนักงานซักชวน ขอบบริการของธนาคาร หรือการเดินทางสะดวก ใกล้บ้าน

ความต้องการในการใช้บริการ หมายถึง การมาใช้บริการธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ในแต่ละเดือน

ประเภทของบริการที่ใช้ หมายถึง ประเภทบริการที่ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) ให้บริการแก่ลูกค้า เช่น ด้านเงินฝาก ด้านสินเชื่อ ด้านต่างประเทศ ด้านการโอนเงิน, ชำระค่าสินค้า ด้านกองทุน และจำหน่ายตราสาร

ระยะเวลาที่เป็นลูกค้าของธนาคาร หมายถึง ระยะเวลาที่ลูกค้าธนาคารชนาชาต จำกัด (มหาชน) นาใช้บริการของธนาคารในด้านต่าง ๆ

ช่องทางการใช้บริการธนาคาร หมายถึง สถานที่ที่ลูกค้ามาใช้บริการธนาคารชนาชาต จำกัด(มหาชน) เช่น สำนักงานใหญ่ สาขา สาขาย่อย เครื่องบริการเงินด่วนอทีเอ็ม หรือบริเวณศูนย์การค้า

ความพึงพอใจของลูกค้า หมายถึง การที่ลูกค้ามาใช้บริการของธนาคาร ชนาชาต จำกัด (มหาชน) ในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา มีความรู้สึกได้รับการตอบสนองความต้องการที่ได้คาดหวังไว้ ซึ่งประกอบด้วยด้านต่าง ๆ ดังนี้ ด้านรูปแบบการให้บริการ ด้านคุณภาพการให้บริการ ด้านความรวดเร็วในการให้บริการ ด้านความประทับใจในการให้บริการ ด้านค่าธรรมเนียม ด้านการส่งเสริมการตลาด

ระดับความพึงพอใจของลูกค้าที่ไม่มาใช้บริการธนาคาร หมายถึง ความรู้สึกหรือทัศนคติที่ดีต่อลูกค้าที่มีต่อการบริการของธนาคารด้านรูปแบบการให้บริการ คุณภาพการให้บริการของธนาคาร ความรวดเร็วในการให้บริการของธนาคาร ความประทับใจในการบริการ ด้านค่าธรรมเนียม และ ด้านการส่งเสริมการตลาด

รูปแบบการให้บริการ หมายถึง การให้บริการของธนาคารเกี่ยวกับการแยกจุดให้บริการต่างๆ กัน การนำระบบคิวมาใช้และการมีพนักงานให้เพียงพอ

คุณภาพการให้บริการ หมายถึง ธนาคารมีพนักงานให้บริการด้วยความคล่องแคล่ว การทำรายการมีความถูกต้องแม่นยำ และการที่ธนาคารมีการตกแต่งอาคารสถานที่สวยงาม

ความรวดเร็วในการให้บริการ หมายถึง การให้บริการฝาก-ถอน เงินสด รับฝากเช็ค คริปเป้าบัญชี บริการโอนเงินและจำหน่ายตราสารและเปิดบัญชีใหม่ ทำเอทีเอ็ม ได้รวดเร็ว

ความประทับใจในการบริการ หมายถึง พนักงานให้การต้อนรับเป็นกันเอง พนักงานมีมนุษย์สัมพันธ์ที่ดี และค่อยดูแลและให้บริการตอบปัญหาด้วยความเอาใจใส่ต่อลูกค้า

ค่าธรรมเนียม หมายถึง อัตราค่าธรรมเนียมในการทำบัตรเอทีเอ็ม ค่าธรรมเนียมในการโอนเงิน ค่าธรรมเนียมในการซื้อเช็คธนาคาร และคริปเป้า ค่าธรรมเนียมในการออกหนังสือรับรอง ค่าธรรมเนียมการออกหนังสือคำ prima กัน ค่าธรรมเนียมในการเรียกเก็บเช็คเข้าบัญชี

การส่งเสริมการตลาด หมายถึง การที่ธนาคารมีการประชาสัมพันธ์ทางด้านสื่อวิทยุ โทรทัศน์ แผ่นป้ายโฆษณา และมีการแจกของสมนาคุณ ของชำร่วย ของที่ระลึก เมื่อลูกค้ามาใช้บริการกับธนาคาร สะสมแต้มเพื่อรับของสมนาคุณ

ผลิตภัณฑ์ หมายถึง สิ่งที่เสนอขายโดยธุรกิจเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าให้พึงพอใจ ซึ่งประกอบไปด้วย สินค้า บริการ การเปิดบัญชีใหม่ และทำบัตร ATM การรับ ฝาก ถอน เงินสด และรับฝากเช็คเข้าบัญชี สินเชื่อและชำระเงินกู้ ประกันชีวิต ประกันภัย กองทุน ด้านต่างประเทศ ด้านตราสาร