

ภาคผนวก

**ภาคผนวก ก**  
**แบบสอบถามเพื่อการวิจัย**

## แบบสอบถามเพื่อการวิจัย

**เรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้ออาชารพานิชย์ในเขตจังหวัดพระนครศรีอยุธยา  
คำชี้แจง**

1. แบบสอบถามนี้แบ่งเป็น 3 ตอน
  - ตอนที่ 1 ปัจจัยพื้นฐานของลูกค้า
  - ตอนที่ 2 ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้ออาชารพานิชย์ของลูกค้า
  - ตอนที่ 3 ความคิดเห็น และข้อเสนอแนะของลูกค้า
2. ขอความกรุณาตอบแบบสอบถามทุกข้อความที่เป็นจริงหรือตรงกับความคิดเห็นของท่านให้มากที่สุด
3. ข้อความจากแบบสอบถามฉบับนี้ ผู้วิจัยจะเก็บไว้เป็นความลับ

**ตอนที่ 1 ปัจจัยพื้นฐานของลูกค้า**

โปรดทำเครื่องหมาย  ลงในช่อง  ที่ท่านเห็นว่าเหมาะสมและตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุดเพียงข้อเดียว

1. เพศ
  1. ชาย  2. หญิง
2. อายุ.....ปี
3. ระดับการศึกษา
  1. ไม่เกินมัธยมศึกษา / ปวช.  2. อนุปริญญา/ปวส.
  3. ปริญญาตรีขึ้นไป
4. สถานภาพ
  1. โสด  2. สมรส
  3. หม้าย / หย่าร้าง
5. อาชีพ
  1. ทำธุรกิจส่วนตัว  2. ข้าราชการ/รัฐวิสาหกิจ
  3. พนักงานบริษัทฯ  4. อื่น ๆ โปรดระบุ.....
6. รายได้ต่อเดือน.....บาท
7. จำนวนสมาชิกในครอบครัว..... คน

**ตอนที่ 2 ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้ออาคารพาณิชย์ของลูกค้า**  
**คำชี้แจง ให้ท่านพิจารณาว่าระดับการ ท่านให้ความสำคัญต่อด้านต่าง ๆ ในระดับใด โดยใส่เครื่องหมาย ✓ ในข้อที่ตรงกับความเป็นจริงมากที่สุด**

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ	ระดับการตัดสินใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
<b>1. ด้านผลิตภัณฑ์</b>					
1.1 การออกแบบอาคารที่สวยงาม และเป็นรูปแบบที่ทันสมัย					
1.2 พื้นที่ของอาคารกว้างขวาง เพียงพอ กับความต้องการ					
1.3 ความทันสมัยของสุขภัณฑ์					
1.4 คุณภาพของวัสดุก่อสร้าง					
1.5 ฝีมือและความประณีตในการ ก่อสร้าง					
1.6 การรับประกันคุณภาพ					
1.7 สภาพแวดล้อมต่าง ๆ ภายใน โครงการ					
<b>2. ด้านราคา</b>					
2.1 ราคาเหมาะสมกับคุณภาพ ของอาคาร					
2.2 ราคากูกว่าราคากาดทั่วไป					
2.3 อัตราผ่อนชำระต่อเดือนเหมาะสม กับเศรษฐกิจในปัจจุบัน					
2.4 อัตราดอกเบี้ยต่ำ ลด秏เวลาการ ผ่อนชำระที่ต่ำ					
2.5 ระยะเวลาในการผ่อนชำระ ที่เหมาะสม					

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ	ระดับการตัดสินใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
<b>3. ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย</b>					
3.1 พนักงานจากสำนักงานขายแนะนำ					
3.2 พนักงานจากล้านโปรดไม่ชี้แนะนำ					
3.3 ตัดสินใจซื้อ เพราะได้ชมอาคาร ตัวอย่าง					
4.4 การลดเงินดาวน์ / ไม่มีคอกเบี้ย					
4.5 การจัดให้มีการซิงโชค แจกของ สมนาคุณ					
<b>5. ด้านประโยชน์จากการพาณิชย์</b>					
5.1 รูปแบบภายนอกอาคาร					
5.2 การจัดประโยชน์ใช้สอยภายใน อาคาร					
5.3 จำนวนห้องเพียงพอ กับ ความต้องการ					
5.4 พื้นที่และขนาดของตัวอาคาร					
5.5 ความสะดวกในการทำธุรกิจ					
<b>6. ด้านความปลอดภัย</b>					
6.1 ระบบไฟฉุกเฉินเมื่อไฟดับ					
6.2 ระบบตัดไฟอัตโนมัติเมื่อไฟฟ้า ลัดวงจร					
6.3 ระบบกุญแจห้องที่ป้องกัน การล็อกภายใน					
6.4 ระบบกำจัดปลวกโดยการเดินท่อ ใต้อาคาร					
6.5 ติดนวนกันความร้อนใต้หลังคา					
6.6 กระจกรองแสงเข้าตัวอาคาร					

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ	ระดับการตัดสินใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
<b>7. ด้านความสะดวก</b>					
7.1 โครงการอยู่ในแหล่งชุมชน					
7.2 ใกล้สถานที่ราชการและ ห้างสรรพสินค้า					
7.3 มีระบบสาธารณูปโภคครบครัน					
7.4 ความสะดวกในการคมนาคม					
7.5 ระบบการระบายน้ำ/ป้องกัน น้ำท่วม					
7.6 ระบบการจัดการขยะมูลฝอย					

### ตอนที่ 3 ความคิดเห็น และข้อเสนอแนะของลูกค้า

ข้อเสนอแนะเพิ่มเติมที่มีต่อการตัดสินใจซื้ออาการพาณิชย์ในเขตจังหวัดพระนครศรีอยุธยา  
ท่านคิดว่าควรมีการปรับปรุงในอาการพาณิชย์ด้านใดบ้าง

1. การแสดงความคิดเห็น.....

.....

.....

2. ข้อเสนอแนะ.....

.....

.....

.....

.....

ขอขอบพระคุณทุกท่านที่ให้ความร่วมมือในการตอบแบบสอบถามในครั้งนี้

ผู้วิจัย

ภาคผนวก ฯ

คุณภาพของเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย (IOC)

**คุณภาพของเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย (IOC)**  
**ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้ออาคารพาณิชย์ในเขตจังหวัดพระนครศรีอยุธยา**

ข้อที่	ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ	ผู้เชี่ยวชาญ			IOC
		1	2	3	
	<b>ด้านผลิตภัณฑ์</b>				
1	การออกแบบอาคารที่สวยงาม และเป็นรูปแบบที่ทันสมัย	+1	+1	+1	+1
2	พื้นที่ของอาคารกว้างขวางเพียงพอ กับความต้องการ	+1	+1	+1	+1
3	ความทันสมัยของสุขภัณฑ์	+1	+1	+1	+1
4	คุณภาพของวัสดุก่อสร้าง	+1	+1	+1	+1
5	ฝีมือและความประณีตในการก่อสร้าง	+1	+1	+1	+1
6	การรับประกันคุณภาพ	+1	+1	+1	+1
7	สภาพแวดล้อมต่างๆภายในโครงการ	+1	+1	+1	+1
	<b>ด้านราคา</b>				
8	ราคาเหมาะสมกับคุณภาพของอาคาร	+1	+1	+1	+1
9	ราคากลูกค้ารากาเดทั่วไป	+1	+1	+1	+1
10	อัตราผ่อนชำระต่อเดือนเหมาะสมกับเศรษฐกิจในปัจจุบัน	+1	+1	+1	+1
11	อัตราดอกเบี้ยต่ำลดระยะเวลาการผ่อนชำระที่ต่ำ	+1	+1	+1	+1
12	ระยะเวลาในการผ่อนชำระที่เหมาะสม	+1	+1	+1	+1
	<b>ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย</b>				
13	พนักงานจากสำนักงานขายแนะนำ	+1	+1	+1	+1
14	พนักงานจากคลาน โพรโนชั่นแนะนำ	+1	+1	+1	+1
15	ตัดสินใจซื้อ เพราะได้ชมอาคารตัวอย่าง	+1	+1	+1	+1

ข้อที่	ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ	ผู้เชี่ยวชาญ			IOC
		1	2	3	
	<b>ด้านการส่งเสริมการตลาด</b>				
16	การโฆษณาทางนิตยสารและสิ่งพิมพ์	+1	+1	+1	+1
17	การโฆษณาทางแผ่นป้ายโฆษณา	+1	+1	+1	+1
18	มีการสำรวจราคาอาคาร	+1	+1	+1	+1
19	การลดเงินดาวน์ / ไม่มีคอกเบี้ย	+1	+1	+1	+1
20	การจัดให้มีการซิงโชค แจกของสมนาคุณ	+1	+1	+1	+1
	<b>ด้านประโยชน์จากการพาณิชย์</b>				
21	รูปแบบภายนอกอาคาร	+1	+1	+1	+1
22	การจัดประโยชน์ใช้สอยภายในอาคาร	+1	+1	+1	+1
23	จำนวนห้องเพียงพอ กับความต้องการ	+1	+1	+1	+1
24	พื้นที่และขนาดของตัวอาคาร	+1	+1	+1	+1
25	ความสะอาดในการทำธุรกิจ	+1	+1	+1	+1
	<b>ด้านความปลอดภัย</b>				
26	ระบบไฟฉุกเฉินเมื่อไฟดับ	+1	+1	+1	+1
27	ระบบตัดไฟอัตโนมัติเมื่อไฟฟ้าลัดวงจร	+1	+1	+1	1+
28	ระบบกุญแจห้องที่ป้องกันการล็อกภายใน	+1	+1	+1	1+
29	ระบบกำจัดปลวก โดยการเดินท่อใต้อาคาร	+1	+1	+1	1+
30	ติดฉนวนกันความร้อนใต้หลังคา	+1	+1	+1	1+
31	กระจกรกรองแสงเข้าตัวอาคาร	+1	+1	+1	1+
	<b>ด้านความสะอาด</b>				
32	โครงการอัญมณีแหล่งชุมชน	+1	+1	+1	1+
33	ใกล้สถานที่ราชการ และห้างสรรพสินค้า	+1	+1	+1	1+
34	มีระบบสาธารณูปโภคครบครัน	+1	+1	+1	1+
35	ความสะอาดในการคมนาคม	+1	+1	+1	1+
36	ระบบการระบายน้ำ/ป้องกันน้ำท่วม	+1	+1	+1	1+
37	ระบบการจัดการขยะมูลฝอย	+1	+1	+1	1+

ค่า IOC ของแบบสอบถามทั้งหมด เฉลี่ยเท่ากับ +1

ประวัติย่อผู้วิจัย

## ประวัติย่อผู้วิจัย

ชื่อ - สกุล

นายสันทยา สุกครีเหลือง

วัน เดือน ปีเกิด

วันที่ 26 เดือน มีนาคม พ.ศ. 2508

ที่อยู่ปัจจุบัน

119/39 หมู่ 1 ตำบลนนู อำเภออุทัย

ประวัติการทำงาน

ประกอบธุรกิจส่วนตัว

ตำแหน่ง

เจ้าของกิจการ

ประวัติการศึกษา

พ.ศ. 2530

ประกาศนียบัตรวิชาชีพ (ปวช.) สาขา การบัญชี

วิทยาลัยพาณิชยการธนบุรี

พ.ศ. 2539

ปริญญาตรี หลักสูตรคิดปคำสตรบัณฑิต

สาขา การจัดการทั่วไป มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนครศรีอยุธยา

พ.ศ. 2551

ปริญญาโท บริหารธุรกิจมหาปัณฑิต สาขาวิหารธุรกิจ

มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนครศรีอยุธยา จังหวัดพระนครศรีอยุธยา