

## บทที่ 1

### บทนำ

#### ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน

ในยุคโลกาภิวัตน์ที่ไร้พรมแดนนี้ผู้คนผูกพันกับคุณภาพเชิงประจําวันที่เกี่ยวข้องกับ  
หลักมิติของการวัด (Measurement) ไม่ว่าจะเป็นที่ม้านในตลาดการค้าหรือมาตรฐานวิทยาในเชิงพาณิชย์  
(Legal Metrology) ในโรงงานอุตสาหกรรมที่ต้องมีการวัดในกระบวนการผลิตเพื่อเหตุผลที่ต้อง<sup>1</sup>  
ตรวจสอบว่าผลผลิตเป็นไปตามที่ออกแบบไว้หรือไม่ และการวัดเพื่อควบคุมกระบวนการผลิตรวมไป  
ถึงการวัดเพื่อสนับสนุนวิชาการด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีในห้องปฏิบัติการทดสอบและ  
สอบเทียบโดยเฉพาะอย่างยิ่งในทางวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแล้วศาสตร์ของการวัดมีบทบาท  
สำคัญในทุกขั้นตอนนับตั้งแต่การวิจัยพัฒนาการควบคุมคุณภาพทั้งในระหว่างการผลิตจนถึงการ  
ทดสอบผลิตภัณฑ์ขั้นสุดท้ายซึ่งส่วนสำคัญยิ่งในระบบประกันคุณภาพที่มีอิทธิพลต่อการค้าทั่ว  
โลกในและนอกประเทศ ดังนั้นจึงต้องมีการวัดที่แม่นยำ (Precision) ถูกต้อง (Accuracy) โดยมีความ  
ไม่แน่นอนในการวัด (Uncertainty) หรือข้อผิดพลาด (Error) ที่เป็นที่ยอมรับได้ มีการสอบเทียบ  
เครื่องมือ (Calibration) และอุปกรณ์การวัดกับมาตรฐานอ้างอิงและสามารถสอบเทียบข้อนกลับ<sup>2</sup> (Traceability)<sup>3</sup> ไปยังมาตรฐานแห่งชาติและต่อเนื่องไปยังมาตรฐานระหว่างประเทศได้

สำหรับปัจจุบัน พบว่าธุรกิจเกี่ยวกับการจำหน่ายเครื่องมือวัด มีการแข่งขันกันสูงแต่  
ในทางสอดคล้องได้ทำการบันทึกไว้เนื่องด้วยไม่มีการรวมตัวกันเป็นสมาคมผู้ประกอบการจำหน่าย  
และด้วยเหตุผลทางธุรกิจที่ไม่สามารถนำข้อมูลมาเผยแพร่ต่อกันได้ ในข้อมูลที่มีการบันทึกไว้ของ  
ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกันคือห้องปฏิบัติการสอบเทียบเครื่องมือวัดตามรายชื่อห้องปฏิบัติการสอบเทียบที่  
ได้รับการรับรองตาม มอก. 17025 จากสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม กระทรวง  
อุตสาหกรรมอยู่ทั้งสิ้นจำนวน 68 แห่ง (สำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม. 2549 :  
ออนไลน์) และการเติบโตของ การจำหน่ายเครื่องมือวัดแปรผันโดยตรงกับการขยายตัวของ  
อุตสาหกรรมการผลิตธุรกิจและนวัตกรรมใหม่ๆของผลิตภัณฑ์ เนื่องจากสาเหตุของการผลิตสินค้า  
ให้ถูกต้องตามมาตรฐานอุตสาหกรรมจึงต้องมีการวัดและทดสอบคุณภาพของผลิตภัณฑ์ตาม  
ขั้นตอนของการผลิต ข้อมูลการเติบโตของอุตสาหกรรมสนับสนุนการอีกจาก รายงานดัชนีผลผลิต  
อุตสาหกรรม (Manufacturing Production Index : MPI) ที่จัดทำโดยสำนักงานเศรษฐกิจอุตสาหกรรม  
ซึ่งครอบคลุมอุตสาหกรรม 53 กลุ่ม พบว่า ในช่วงเดือนมกราคม – ตุลาคม 2548 ดัชนีผลผลิต  
อุตสาหกรรมเพิ่มขึ้น จากช่วงเดียวกันของปี 2547 ประมาณร้อยละ 7.8 ซึ่งดัชนีเฉลี่ยทั้ง 10 เดือน ใน  
ปี 2548 มีค่า 149.01 และในปี 2547 มีค่า 138.22 โดยมีอุตสาหกรรมการผลิตยานยนต์ อุตสาหกรรม

การแปรรูปและการถอนมลสัตว์น้ำ และผลิตภัณฑ์จากสัตว์น้ำ อุตสาหกรรมการผลิตเครื่องรับโทรศัพท์และวิทยุ และสินค้าที่เกี่ยวข้อง เป็นอุตสาหกรรมหลักที่ส่งผลให้ดัชนีผลผลิตอุตสาหกรรม ในช่วงเดือนมกราคม – ตุลาคม 2548 มีค่าเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปี 2547(รายงานสรุปภาวะเศรษฐกิจอุตสาหกรรมปี 2548 และแนวโน้มปี 2549 สำนักงานเศรษฐกิจอุตสาหกรรม กระทรวง อุตสาหกรรม) และข้อมูลในไตรมาสที่ 1 ของปี 2549 ดัชนีผลผลิตอุตสาหกรรมเพิ่มขึ้นจากไตรมาสที่ผ่านมาและไตรมาสเดียวกันของปี 2548 ร้อยละ 2.7 และร้อยละ 8.2 ตามลำดับ อัตราการใช้กำลังการผลิตเพิ่มขึ้นจากไตรมาสที่ผ่านมาและไตรมาสเดียวกันของปี 2548 เซ่นกัน สำหรับดัชนีความเชื่อมั่นภาคอุตสาหกรรมมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นจากไตรมาสที่ผ่านมาและไตรมาสเดียวกันของปี 2548 (สรุปภาวะเศรษฐกิจอุตสาหกรรม ไตรมาสที่ 1 (มกราคม - มีนาคม 2549) (สำนักงานเศรษฐกิจอุตสาหกรรม . 2549 : ออนไลน์)

ในข้อมูลการส่งออกของประเทศไทยในปี 2548 รวมรวมโดยสูนย์เทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสาร กระทรวงพาณิชย์โดยความร่วมมือจากกรมศุลกากร แสดงมูลค่าการส่งออกและในจำนวน 10 อันดับแรกของอุตสาหกรรมการผลิตของสินค้าดังนี้ ที่ประกอบไปด้วย

1. อุตสาหกรรม เครื่องคอมพิวเตอร์ อุปกรณ์ และ ส่วนประกอบ
2. รถยนต์และส่วนประกอบ
3. แมงกะพรุนไฟฟ้า
4. เม็ดพลาสติก
5. ยางพารา
6. เครื่องรับวิทยุโทรศัพท์ และ ส่วนประกอบ
7. อัญมณีและ เครื่องประดับ
8. เสื้อผ้าสำเร็จรูป
9. เหล็ก เหล็กกล้าและผลิตภัณฑ์
10. เคมีภัณฑ์

ในอุตสาหกรรมเหล่านี้ในส่วนใหญ่ด้านต้องมีการใช้งานเครื่องมือวัด เพื่อสนับสนุน การผลิต (สำนักงานเศรษฐกิจอุตสาหกรรม. 2549 : ออนไลน์) จากข้อมูลดังที่กล่าวมานี้แสดงถึง การขยายตัวของอุตสาหกรรมและเครื่องมือวัดเป็นสิ่งจำเป็นในการสนับสนุนการผลิต ผู้ประกอบการจำหน่ายเครื่องมือวัดนำเสนอลูกค้าด้วยกลยุทธ์ที่นำมาแข่งขันหากหลาย เพื่อ ตอบสนองความต้องการของลูกค้าหรือราคาที่สูงไปลูกค้าเมื่อเทียบราคากับบริษัทอื่น ๆ ซึ่งการที่จะ รักษาฐานลูกค้าเอาไว้ได้นั้น ผู้ประกอบการต้องทราบถึงปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อของ ผู้บริโภค ดังนั้นผู้วิจัยจึงมีความสนใจที่จะศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือก

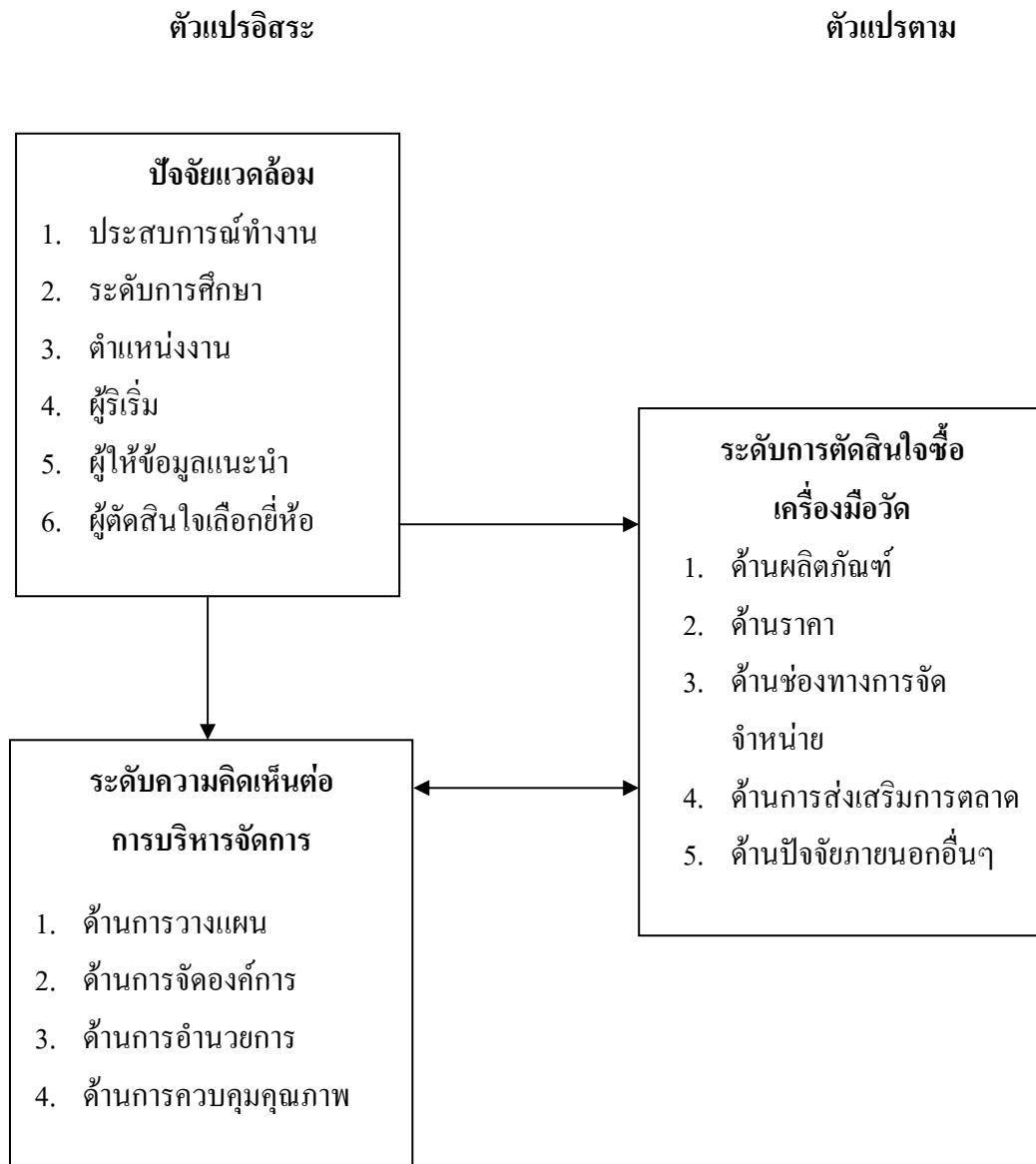
ชี้อุปกรณ์มือวัด ของโรงพยาบาลกรรม ดังนั้นการทำวิจัยนี้จึงมีความสำคัญเพื่อวิจัยข้อมูลเพื่อประโยชน์ทางธุรกิจเพื่อการปรับปรุงการบริหารงานในทางที่จะเพิ่มกำไรให้ธุรกิจจำหน่ายเครื่องมือวัด โดยหวังว่าข้อมูลจากการศึกษาจะเป็นประโยชน์แก่ผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้องหรือเป็นแนวทางในการวางแผนธุรกิจในการดำเนินธุรกิจต่อไป

### **วัตถุประสงค์การวิจัย**

1. เพื่อศึกษาระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการของบริษัท ทีซีเอสเทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด
2. เพื่อศึกษาระดับการตัดสินใจชี้อุปกรณ์มือวัดของลูกค้า บริษัท ทีซีเอสเทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด
3. เพื่อเปรียบเทียบระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการของบริษัท ทีซีเอสเทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด จำแนกตามปัจจัยแวดล้อม
4. เพื่อเปรียบเทียบระดับการตัดสินใจชี้อุปกรณ์มือวัดของลูกค้าบริษัท ทีซีเอสเทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด จำแนกตามปัจจัยแวดล้อม
5. เพื่อศึกษาความล้มเหลวระหว่างระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการกับระดับการตัดสินใจชี้อุปกรณ์มือวัดของลูกค้าบริษัท ทีซีเอสเทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด

### **กรอบแนวคิดการวิจัย**

จากการศึกษาแนวคิด ทฤษฎี และผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการบริหารจัดการและการตัดสินใจ สามารถสรุปแนวคิดเพื่อเป็นแนวทางในการวิจัย โดยเป็นการศึกษากลุ่มลูกค้าที่ใช้เครื่องมือวัด ในเขตจังหวัดพระนครศรีอยุธยา ดังภาพประกอบ 1 กรอบแนวคิดการวิจัย



#### ภาพประกอบ 1 กรอบแนวคิดการวิจัย

##### สมมติฐานการวิจัย

จากการทบทวนแนวคิดทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ผู้วิจัยได้นำมากำหนดเป็น  
สมมติฐานการวิจัย ได้ดังนี้

- ปัจจัยแวดล้อมต่างกัน มีระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการบริษัท ทีซีเอส  
เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัดแตกต่างกัน

2. ปัจจัยส่วนแวดล้อมต่างกัน มีระดับการตัดสินใจซึ่อเครื่องมือวัดบริษัท ทีชีเอส เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด แตกต่างกัน
3. ระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการมีความสัมพันธ์กับระดับการตัดสินใจซึ่อเครื่องมือวัดบริษัท ทีชีเอส เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด

### **ขอบเขตการวิจัย**

การวิจัยในครั้งนี้มุ่งศึกษาถึงปัจจัยการบริหารจัดการด้านการตลาดของบริษัท ทีชีเอส เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัดที่มีผลต่อการตัดสินใจซึ่อเครื่องมือวัดของลูกค้าเขตจังหวัด พระนครศรีอยุธยา

#### **1. ขอบเขตด้านประชากร และกลุ่มตัวอย่าง**

1.1 ประชากรคือ ลูกค้าที่เป็นพนักงานที่เกี่ยวข้องกับการใช้งานและผู้มีส่วนตัดสินใจซึ่อเครื่องมือวัดของโรงงานอุตสาหกรรม เทคนิค อุตสาหกรรม 4 แห่งในจังหวัด พระนครศรีอยุธยา จำนวน 329 โรงงาน

1.2 กลุ่มตัวอย่างคือ ลูกค้าที่เป็นพนักงานที่เกี่ยวข้องกับการใช้งานและผู้ที่มีส่วนตัดสินใจซึ่อเครื่องมือวัดของโรงงานอุตสาหกรรมจำนวน 202 คน คำนวณจากประชากรโดยใช้สูตรของ ทาโโร ยามานะ

#### **2. ขอบเขตด้านเนื้อหา**

2.1 ตัวแปรอิสระ "ได้แก่ ปัจจัยแวดล้อม ประกอบด้วย ประสบการณ์ทำงาน ระดับการศึกษา ตำแหน่งงาน ผู้เริ่ม ผู้ให้ข้อมูลแนะนำ และผู้ตัดสินใจเลือกซื้อ"

#### **2.2 ตัวแปรตาม "ได้แก่**

2.2.1 ระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการของบริษัทฯ ได้แก่ ด้านการวางแผน ด้านการจัดองค์การ ด้านการอำนวยการ และด้านการควบคุมคุณภาพ

2.2.2 ระดับการตัดสินใจซึ่อเครื่องมือวัด ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด และด้านปัจจัยภายนอกอื่นๆ

3. ขอบเขตด้านสถานที่ในศึกษา "ได้แก่ โรงงานอุตสาหกรรม เทคนิค อุตสาหกรรม 4 แห่งในจังหวัด พระนครศรีอยุธยา" ได้แก่ นิคม อุตสาหกรรม บางปะอิน, นิคม อุตสาหกรรม บ้านหว้า, สวน อุตสาหกรรม โรมนະ และนิคม อุตสาหกรรม สารัตนนค

#### **4. ขอบเขตด้านเวลาการวิจัย ระหว่างเดือน กรกฎาคม 2550 ถึง ตุลาคม 2550**

## ประโยชน์ที่ได้รับจากการวิจัย

1. ทำให้ทราบถึงระดับการตัดสินใจซื้อเครื่องมือวัดของโรงงานอุตสาหกรรมในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา
2. ทำให้ทราบถึงความสัมพันธ์ระหว่างการบริหารจัดการกับการตัดสินใจซื้อเครื่องมือวัดของลูกค้าในการซื้อเครื่องมือวัด
3. สามารถใช้เป็นข้อมูลสารสนเทศสำหรับผู้ดำเนินธุรกิจด้านจำหน่ายเครื่องมือวัดในการวางแผน เกี่ยวกับการตลาดของเครื่องมือวัด สำหรับโรงงานอุตสาหกรรมในจังหวัดพระนครศรีอยุธยา และในพื้นที่อื่นๆ

## นิยามศัพท์เฉพาะ

**การบริหารจัดการ หมายถึง กระบวนการทำงานเพื่อให้บรรลุจุดมุ่งหมายของบริษัท ที่ซีอีอีสเท็คโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด ได้แก่ ด้านวางแผน ด้านการจัดองค์การ ด้านการจูงใจ และด้านการควบคุมคุณภาพ**

**วางแผน หมายถึง การกำหนดการล่วงหน้าเพื่อปฏิบัติงานด้านการตลาดให้บรรลุตามเป้าหมาย เช่น การวางแผนการส่งเสริมการตลาด เพื่อกระตุ้นให้ลูกค้าเกิดความต้องการ การกำหนดสินค้าที่จำหน่ายมีหลายประเภท การกำหนดราคาสินค้ามีความเหมาะสมกับคุณภาพและปริมาณ เป็นต้น**

**การจัดองค์การ หมายถึง การจัดและแบ่งงานให้กับพนักงานขายที่จะสามารถให้บริการลูกค้าได้อย่างเต็มที่ การจัดสรรทรัพยากรที่ใช้ในการทำงานเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน เช่น การติดต่อสื่อสารกับลูกค้าโดยใช้คอมพิวเตอร์ รวมถึงการจัดสถานที่ เวลาการทำงานที่สามารถรองรับความต้องการของลูกค้าได้**

**การอำนวยการ หมายถึง การส่งเสริมให้พนักงานขายมีความสะดวกในการบริหารลูกค้าของตนเองเพื่อประชันน์แก่ลูกค้า และ กระตุ้นให้ลูกค้าเกิดความต้องการซื้อสินค้า**

**การควบคุมคุณภาพ หมายถึง การควบคุมดูแลสินค้าให้มีมาตรฐาน เช่นการจัดทีบห่อสินค้า การจัดให้มีเครื่องหมายรับประกันคุณภาพจากโรงงานผู้ผลิต รวมถึงเครื่องหมายมาตรฐานอุตสาหกรรมของประเทศไทยผู้ผลิต เป็นต้น**

**ระดับการตัดสินใจซื้อเครื่องมือวัด หมายถึง ปัจจัยทางการตลาด ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด และปัจจัยนอกอื่น ๆ**

**ผลิตภัณฑ์ หมายถึง ตรายี่ห้อของเครื่องมือวัด รูปลักษณะของเครื่องมือวัด ประเภทวัสดุ ที่ใช้ทำเครื่องมือวัด ความแข็งแกร่งทนทาน และอายุการใช้งาน เป็นต้น**

ราคา หมายถึง ราคาที่เหมาะสมเป็นราคาที่ไม่ต่างจากราคาท้องตลาดมาก รวมถึงราคา  
เหมาะสมกับคุณภาพ ความสะดวกในการชำระเงิน เช่น ลูกค้าอาจจะสะดวกชำระเงินโดยเงินสด  
และมีส่วนลดพิเศษ มีระยะเวลาเครดิต หรือ เงื่อนไขพิเศษการผ่อนชำระเป็นงวด เป็นต้น

**ช่องทางการจำหน่าย** หมายถึง ผู้แทนจำหน่ายที่มีความน่าเชื่อถือ ความสัมพันธ์กับ  
ตัวแทนจำหน่าย ทำเลที่ดีของผู้แทนจำหน่าย และการส่งมอบสินค้าตรงเวลา เป็นต้น

**การส่งเสริมการตลาด** หมายถึง การโฆษณาผ่านทางนิตยสารสิ่งพิมพ์ต่างๆ การให้  
ข้อมูลโดยพนักงานขาย การนำสินค้าตัวอย่างไปแสดงที่บูรษัทลูกค้า การเข้าร่วมงานแสดงสินค้า  
อุตสาหกรรม หรือ การจัดทำเวปไซด์ เป็นต้น

**ปัจจัยภายนอกอื่นๆ** หมายถึง เศรษฐกิจของประเทศไทย ค่าธรรมเนียมต่างๆที่ต้องจ่าย ค่า  
ความนิยมการใช้เครื่องมือวัดอื่นๆ ห้องต่างๆที่บูรษัทอื่นๆนิยมใช้ และ การใช้เทคโนโลยีใหม่มาเกี่ยวข้อง  
กับการผลิตเครื่องมือวัด

**โรงงานอุตสาหกรรม** หมายถึง กิจการที่เป็นผู้ประกอบการโรงงานอุตสาหกรรม  
ที่ตั้งอยู่ ในเขตนิคมอุตสาหกรรม 4 แห่งของจังหวัดพระนครศรีอยุธยา ได้แก่ นิคมอุตสาหกรรมบาง  
ปะอิน นิคมอุตสาหกรรมบ้านหว้า (ไชเทค) สวนอุตสาหกรรมโกรนนະ และ นิคมอุตสาหกรรม  
สหรัตนคร จำนวน 329 โรงงาน

**การตัดสินใจซื้อ** หมายถึง การตัดสินใจที่จะเลือกซื้อเครื่องมือวัด ที่จะต้องใช้ตามความ  
เหมาะสมของงาน

**ปัจจัยแวดล้อม** หมายถึง ประสบการณ์ทำงาน การศึกษา ตำแหน่งงาน ผู้เริ่มการซื้อ  
ผู้ให้ข้อมูลแนะนำ และ ผู้ตัดสินใจเลือกซื้อ

**เครื่องมือวัด** หมายถึง เครื่องมือที่ใช้ในการบอกคุณลักษณะของสาร เช่นขนาด  
ปริมาตรของสาร ประกอบไปด้วย เครื่องมือวัดทางกล เครื่องมือวัดทางไฟฟ้า