

ภาคพนวก

## แบบสอบถามเพื่อการวิจัย

เรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตบริษัทกรุงไทย แยกช่า ประกันชีวิต จำกัด  
ของประชาชนในอำเภอพระนครศรีอยุธยา

### คำชี้แจง

#### 1. แบบสอบถามนี้แบ่งเป็น 4 ตอน

ตอนที่ 1 ข้อมูลส่วนบุคคลเกี่ยวกับสถานภาพของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตอนที่ 2 ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตบริษัทกรุงไทย แยกช่า ประกันชีวิต  
จำกัด

ตอนที่ 3 ความต้องการทำประกันชีวิตบริษัทกรุงไทย แยกช่า ประกันชีวิต จำกัด

ตอนที่ 4 ความคิดเห็นและข้อเสนอแนะของลูกค้าที่ทำประกันชีวิตบริษัทกรุงไทย  
แยกช่า ประกันชีวิต จำกัด

2. ขอความกรุณาตอบแบบสอบถามทุกข้อความที่เป็นจริง หรือตรงกับความคิดเห็น  
ของท่านมากที่สุด

3. ข้อความจากแบบสอบถามฉบับนี้ ผู้วิจัยจะเก็บไว้เป็นความลับ

#### ตอนที่ 1 ข้อมูลปัจจัยส่วนบุคคล

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย  ลงในช่อง  ที่ท่านเห็นว่าเหมาะสมและตรงกับความคิดเห็น  
ของท่านมากที่สุดเพียงข้อเดียว

#### 1. เพศ

1. ชาย

2. หญิง

#### 2. อายุ

1. ไม่เกิน 25 ปี

2. 26 – 35 ปี

3. 36 – 45 ปี

4. 46 ปีขึ้นไป

**3. สถานภาพสมรส**

- |   |                                  |
|---|----------------------------------|
| <input type="checkbox"/> 1. โสด<br><input type="checkbox"/> 3. หม้าย/หย่าร้าง | <input type="checkbox"/> 2. สมรส |
|---|----------------------------------|

**4. การศึกษา**

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> 1. ประถมศึกษา <sup>1</sup><br><input type="checkbox"/> 3. มัธยมศึกษาตอนปลาย/ปวช.<br><input type="checkbox"/> 5. ปริญญาตรีขึ้นไป <sup>2</sup> | <input type="checkbox"/> 2. มัธยมศึกษาตอนต้น <sup>1</sup><br><input type="checkbox"/> 4. อนุปริญญา/ปวส. |
|---|---|

**5. อาชีพ**

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 1. นักเรียน/นักศึกษา <sup>1</sup><br><input type="checkbox"/> 3. พนักงานบริษัทเอกชน<br><input type="checkbox"/> 5. พนักงานรัฐวิสาหกิจ | <input type="checkbox"/> 2. ประกอบธุรกิจส่วนตัว <sup>1</sup><br><input type="checkbox"/> 4. รับราชการ<br><input type="checkbox"/> 6. อื่น ๆ โปรดระบุ..... <sup>2</sup> |
|--|--|

**6. รายได้ต่อเดือน**

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> 1. ไม่เกิน 10,000 บาท<br><input type="checkbox"/> 3. 20,001 – 30,000 บาท | <input type="checkbox"/> 2. 10,001 – 20,000 บาท<br><input type="checkbox"/> 4. 30,001 บาทขึ้นไป <sup>2</sup> |
|---|--|

**7. แบบงวดการชำระเงี้ยประภันชีวิตแบบสะสมทรัพย์**

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> 1. รายเดือน<br><input type="checkbox"/> 3. ราย 6 เดือน | <input type="checkbox"/> 2. ราย 3 เดือน<br><input type="checkbox"/> 4. รายปี |
|---|--|

**8. ทุนประกันชีวิต**

- |  |   |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> 1. ไม่เกิน 100,000 บาท<br><input type="checkbox"/> 3. 200,001 – 300,000 บาท | <input type="checkbox"/> 2. 100,001 – 200,000 บาท<br><input type="checkbox"/> 4. 300,001 บาทขึ้นไป <sup>2</sup> |
|--|---|

**ตอนที่ 2 ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตบริษัทกรุงไทย แยกช่า ประกันชีวิต จำกัด  
ของประชาชนในอำเภอพระนครศรีอยุธยา**

**คำชี้แจง** ให้ท่านพิจารณา ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตบริษัทกรุงไทย แยกช่า ประกันชีวิต จำกัด ของประชาชนในอำเภอพระนครศรีอยุธยาในระดับใด โดยให้ท่านทำเครื่องหมาย ✓ ในข้อที่ตรงกับความเป็นจริงมากที่สุด

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ	ระดับการตัดสินใจ				
	มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
<b>ด้านกรมธรรม์ประกันชีวิต</b>					
1. ชื่อเสียง ประวัติ ความมั่นคงของบริษัท					
2. ความเหมาะสมของแบบประกัน					
3. แบบประกันมีลักษณะเด่น					
4. ราคายieldของกรมธรรม์ทำความเข้าใจได้ง่าย					
5. ช่วยสร้างหลักประกันและความมั่นคงให้แก่ผู้เอาประกันชีวิตและครอบครัว					
6. สามารถเปลี่ยนงวดชำระเบี้ยประกันได้					
<b>ด้านราคา</b>					
1. ระยะเวลาการผ่อนชำระเบี้ยประกัน					
2. เลือกวิธีชำระเบี้ยประกันได้หลายวิธี					
3. การแจ้งอัตราเบี้ยประกันชีวิตที่ชัดเจน					
4. อัตราเบี้ยประกันมีความเหมาะสมกับแบบประกัน					
<b>ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย</b>					
1. วิธีนำเสนอของตัวแทน					
2. ทำเลที่ตั้งมองเห็นง่าย					

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ	ระดับการตัดสินใจ				
	มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
3. ความสะดวกในการติดต่อตัวแทน					
4. ความรวดเร็วในการทำประกันชีวิต					
<b>ด้านการส่งเสริมการตลาด</b>					
1. การแนะนำ/เสนอขายของตัวแทน					
2. การโฆษณาตามสื่อต่าง ๆ					
3. การลดราคาในช่วงเทศกาลต่าง ๆ					
4. การจัดกิจกรรมบริการสังคม					
5. การแข่งขันสารให้แก่ผู้ทำประกันชีวิต					
<b>ด้านการบริการ</b>					
1. การบริการของตัวแทน					
2. ตัวแทนอธิบายหรือสื่อสารเข้าใจง่าย					
3. ความสะดวกรวดเร็วในการติดต่อ					
4. ความน่าเชื่อถือและไว้วางใจได้					
5. ความสะดวกสบายของสถานที่จอดรถ					
6. ความรวดเร็วในการเรียกร้องสินไหมทดแทน					
7. การได้รับการบริการอย่างสม่ำเสมอจาก ตัวแทน					
8. ความรวดเร็วในการส่งมอบกรมธรรม์					
<b>ด้านผลตอบแทน</b>					
1. สามารถถูกลืมได้โดยมีกรมธรรม์ประกัน ชีวิตเป็นประกัน					
2. สามารถเพิ่มหรือลดวงเงินประกันชีวิตได้					
3. เงินสินไหมทดแทนในอัตราที่เหมาะสม					
4. สิทธิ์ในการหักลดหย่อนภาษี					
5. สิทธิ์ในการหยุดส่งเบี้ยประกันและให้มี ความคุ้มครองตามวงเงินที่ส่งได้					

### ตอนที่ 3 ความต้องการทำประกันชีวิตบริษัทกรุงไทย และซ่าประกันชีวิต จำกัด

**คำชี้แจง** โปรดพิจารณาข้อความด่อไปนี้ตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุด โดยทำเครื่องหมาย

✓ ในช่องคำตอบ ซึ่งเกณฑ์ที่ใช้มีดังนี้คือ

5 = ความต้องการทำประกันชีวิตมากที่สุด      4 = ความต้องการทำประกันชีวิตมาก

3 = ความต้องการทำประกันชีวิตปานกลาง      2 = ความต้องการทำประกันชีวิตน้อย

1 = ความต้องการทำประกันชีวิตน้อยที่สุด

ความต้องการ	ระดับความต้องการทำประกันชีวิต				
	5	4	3	2	1
<b>1. แบบของกรมธรรม์ประกันชีวิต</b>					
1.1 แบบชั่วระยะเวลาหรือ จำนวนเวลา					
1.2 แบบสมทรัพย์					
1.3 แบบตลอดชีพ					
1.4 แบบรายได้ประจำหรือแบบบำนาญ					
<b>2. วิธีการทำระเบียบประกันชีวิต</b>					
2.1 ชำระด้วยเงินสดผ่านจุดบริการ					
2.2 การหักบัญชีผ่านธนาคาร					
2.3 การหักผ่านบัตรเครดิต					
2.4 ชำระผ่านเครื่องกดเงินอัตโนมัติ					
<b>3. งวดการจ่ายเงินค่าเบี้ยประกันชีวิต</b>					
3.1 รายเดือน					
3.2 รายสามเดือน					
3.3 รายหกเดือน					
3.4 รายปี					

ตอนที่ 4 ข้อเสนอแนะเพิ่มเติม

ความคิดเห็น

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

ข้อเสนอแนะ

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

ขอขอบพระคุณทุกท่านที่ให้ความร่วมมือในการตอบแบบสอบถามในครั้งนี้

ผู้วิจัย