

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ยางพาราถือว่าเป็นพืชเศรษฐกิจที่สำคัญของประเทศไทยมานานแล้ว และนับวันจะมีความสำคัญมากขึ้น นอกจากนี้การปลูกยางพาราเป็นอาชีพที่ผูกพันกับประชากรมากกว่าร้อยละ 10 ของประเทศ โดยเฉพาะภาคใต้ ประชากรร้อยละ 80 อาศัยยางพาราเลี้ยงชีพ นับจากปี 2534 เป็นต้นมา ประเทศไทยเป็นผู้ผลิตยางและส่งออกมากที่สุดในโลก ยางพาราที่ผลิตส่วนใหญ่ ส่งออกจำหน่ายต่างประเทศร้อยละ 92 และใช้ภายในประเทศเพียง ร้อยละ 8 เท่านั้น (กรมส่งเสริมสหกรณ์, 2555, เรื่องไชต์)

ในส่วนของการทำสวนยางพาราของชาวบ้าน อำเภอฉะหัว จังหวัดศรีธรรมราช เป็นการทำแบบมรดกตกทอดมาประมาณ 50 ปี ปัจจุบันเป็นสวนยางแปลงเล็กๆ 5-20 ไร่ เกษตรกรชาวสวนยาง ไม่มีอำนาจต่อรองและลูกເօເປີຍໃນທຸກໆ ດ້ານ ໃນທ່ານກາລງວິກຄຸຕກາຣົມແລະປັບປຸງ ເກຍຕຽກຮາວສັນຍາງພາຮາຫລາຍພື້ນທີ່ ໄດ້ຮ່ວມມືອັນສຶກຍາແນວທາງແກ້ໄຂອ່າງເຕັມຄວາມສາມາດ ດ້ວຍກາຣທດລອງທໍາໃນຫລາຍໆວິທີ ເຊັ່ນ ກາຣຮົມກລຸ່ມປັບປຸງຄຸນກາພາຍາງແຜ່ນແລະບາຍຍາງຕາມທີ່ ເຈົ້າໜ້າທີ່ພັນການເກຍຕຽກແນະນຳ ໃນບະທິກຸ່ມຍາງພາຮາມີແນວໂນີ້ຂອງກາຣຕັ້ງກຸ່ມທີ່ເປັນໄປໄດ້ ມາກກວ່າພະຍາງພາຮາມີຄວາມຕ່ອນເນື່ອງໃນເຮື່ອງຂອງຮູຮັກຒຈແລະຮາຍໄດ້ ກາຣພັດນາສານັບຮູ້ອກລຸ່ມ ຂອງເກຍຕຽກຕ້ອງເນັ້ນທີ່ກຸ່ມບາດເລື້ອງໃນຮະດັບໜູ່ບ້ານຮູ້ອຳຕຳບລ ເປັນຮາກສູານພັດນາຂຶ້ນມາໃນຮະດັບທີ່ ສູງຂຶ້ນໂດຍກາຣເຊື່ອນໂຍງແບບຄ່ອຍເປັນຄ່ອຍໄປ ມີໜ່າຍງານຮາຊາກຮະໂອງກໍຮອກເອັນເປັນຜູ້ປະສານງານມືນທີ່ປົກກົງ ທ່ານໃນກາຣສ້າງຮະບົນແລະກາຣວາງແຜນກຸ່ມ

ໃນກາຣປະກອນຮູຮັກຒຈຮັບຊື່ອນ້າຍາງ ກາຣຜົດຍາງແຜ່ນດີນ ແລະກາຣບາຍຍາງແຜ່ນຂອງ ຂາວສັນຍາງສ່ວນໃຫຍ່ຈະຜົດຍາງທີ່ໄມ້ມີຄຸນກາພ ເຊັ່ນ ມີຄວາມເຂົ້າມາ ຮູ້ອສິ່ງສົກປົກເຈື້ອປັນ ເປັນຕົ້ນ ກາຣບາຍຍາງແຜ່ນສ່ວນໃຫຍ່ກີ່ບາຍໃນຮູບພາຍາງແຜ່ນດີນ ໄທໂຮງຈານຍາງແຜ່ນ ຮູ້ອຳຄ້າຄຸນກາລັງໃນເມືອງ ຊົ່ງ ກີ່ອາຈະລູກເօເປີຍໄດ້ ເຊັ່ນ ລູກພ່ອຄ້າປະເມີນຮາຄາຮັບຊື່ອຳຄ່ອນດໍາກວ່າຮາຄາທີ່ເປັນຈິງ ຮູ້ອູກໂກງ ນ້ຳໜັກ ເປັນຕົ້ນ ເພຣະຄຸນກາພາຍາງທີ່ໄດ້ໄມ້ຕີ ທໍາໄທໃໝ່ປະເທດໄທເລີຍເປີຍນຸ້ແໜ່ງ ອ່າງເຊັ່ນປະເທດ ມາເລເຊີຍ ແລະຕາຄຮັບຊື່ອຍາງພາຮາທີ່ຄ່ອຍຫ້າງຈຳກັດລົງດ້ວຍ ຈາກປັບປຸງທັງກ່າວ່າ ມີໜ່າຍງານຕ່າງໆ ທີ່ງ ກາຣວິສູນາລແລະເອັນເປັນ ໂດຍເລັກພາສົນຍາງບາດເລື້ອງຮົມດ້ວກັນຈັດຕັ້ງກຸ່ມປັບປຸງສັນຍາງແລະຍາງແຜ່ນ

ดิบที่มีคุณภาพที่ดี ซึ่งจะทำให้ผู้ประกอบการ โรงน้ำย่างรับซื้น้ำย่างพารา และผลิตยางแผ่นดิบให้เป็นยางแผ่นมีคุณภาพที่ดี ซึ่งจะทำให้ผู้ซื้อให้ราคาสูง นอกจากนี้สามารถคงค่าการส่วนย่าง จะนำยางแผ่นดิบมารวมรวมกันเป็นผลให้การขายยางพาราในแต่ละครั้งได้ปริมาณมากๆ จะช่วยให้ผู้ซื้อและผู้ขายประหยัดเวลาค่าใช้จ่ายลง ได้ และผู้ซื้อก็สามารถที่จะให้ราคาน้ำย่างกว่าปกติต่อผู้ขาย แต่เกยตระกรรส่วนใหญ่ไม่มีความรู้ขาดความชำนาญในการประกอบธุรกิจการค้า ขาดเงินทุน ขาดที่ดิน ขาดแรงงานที่มีคุณภาพ และเหล่งความรู้ทางวิทยาการแผนใหม่ รวมทั้งการจัดการจึงไม่ประสบความสำเร็จเท่าที่ควร จึงต้องให้ความรู้กับเกยตระกรรผู้ประกอบธุรกิจรับซื้น้ำย่างและทำยางแผ่น (องค์การส่วนย่างอำเภอจวาง, 2556, เว็บไซต์)

การประกอบธุรกิจรับซื้น้ำย่างพาราและการทำยางแผ่น จะทำให้มีการพัฒนาคุณภาพยางแผ่นให้มาตรฐานที่ดีขึ้น มีปริมาณมาก และการพัฒนาคนงาน การบริหารการจัดการกิจการให้เป็นระบบแบบแผน สร้างความสามัคคีในหมู่คณะมีการนำเทคโนโลยีใหม่ๆ ที่จะผลิตหรือแปรรูปให้ยางพาราให้มีคุณภาพมากขึ้น ทำให้ชาวส่วนย่างมีอาชีพที่มั่นคงและมีรายได้ในอนาคตมากยิ่งขึ้น

ด้วยพื้นที่ในท้องถิ่น ตำบลคล่อง ออำเภอจวาง จังหวัดนครศรีธรรมราช มีส่วนย่างพารา เป็นพื้นที่เศรษฐกิจที่สำคัญที่สุดในท้องถิ่นนั้น และมีผู้ประกอบการทำธุรกิจรับซื้น้ำย่างพาราและทำยางแผ่น รายใหม่เล็กๆ ที่รับซื้อเนื้อย่างพารา ไปจนถึงผู้ประกอบการรายใหญ่เป็นทั้งผู้รับซื้อน้ำย่างพาราและทำยางแผ่นอ่อนแห้ง เพื่อส่งจำหน่ายตลาดกลางยางพาราเอง ดังนั้น ผู้วิจัยจึงมีความสนใจที่จะศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจรับซื้น้ำย่างพาราและการทำยางแผ่น เพื่อเป็นแนวทางในการดำเนินธุรกิจ และพัฒนาคุณภาพน้ำย่างพาราที่ได้จากท้องถิ่น ให้มีมาตรฐาน เมื่อนำน้ำย่างพารามาผลิตเป็นยางแผ่นร่มควัน หรือย่างอบแห้งแล้ว ซึ่งสามารถนำไปขายให้ได้ราคากีดขึ้น โดยการนำความรู้ด้านการผลิต การใช้แรงงาน การแปรรูป การขนส่ง การจัดจำหน่าย และการจัดการธุรกิจ ซึ่งคาดว่าผลการศึกษาที่ได้จะแนวทางในการพัฒนาระบวนการผลิตยางพาราที่มีคุณภาพเพื่อตอบสนองความต้องการของตลาด และสามารถนำไปเป็นแนวทางในการพัฒนาศักยภาพชาวส่วนย่างให้มีความรู้ด้านการดำเนินธุรกิจรับซื้น้ำย่างและทำแห่นยาง ด้านการดำเนินธุรกิจ ด้านการขายและการตลาด และด้านการจัดการของสมาชิกในกลุ่ม ซึ่งจะทำให้มีการวางแผนการทำงานเกี่ยวกับการประกอบธุรกิจรับซื้น้ำย่างพาราและการทำยางแผ่นให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

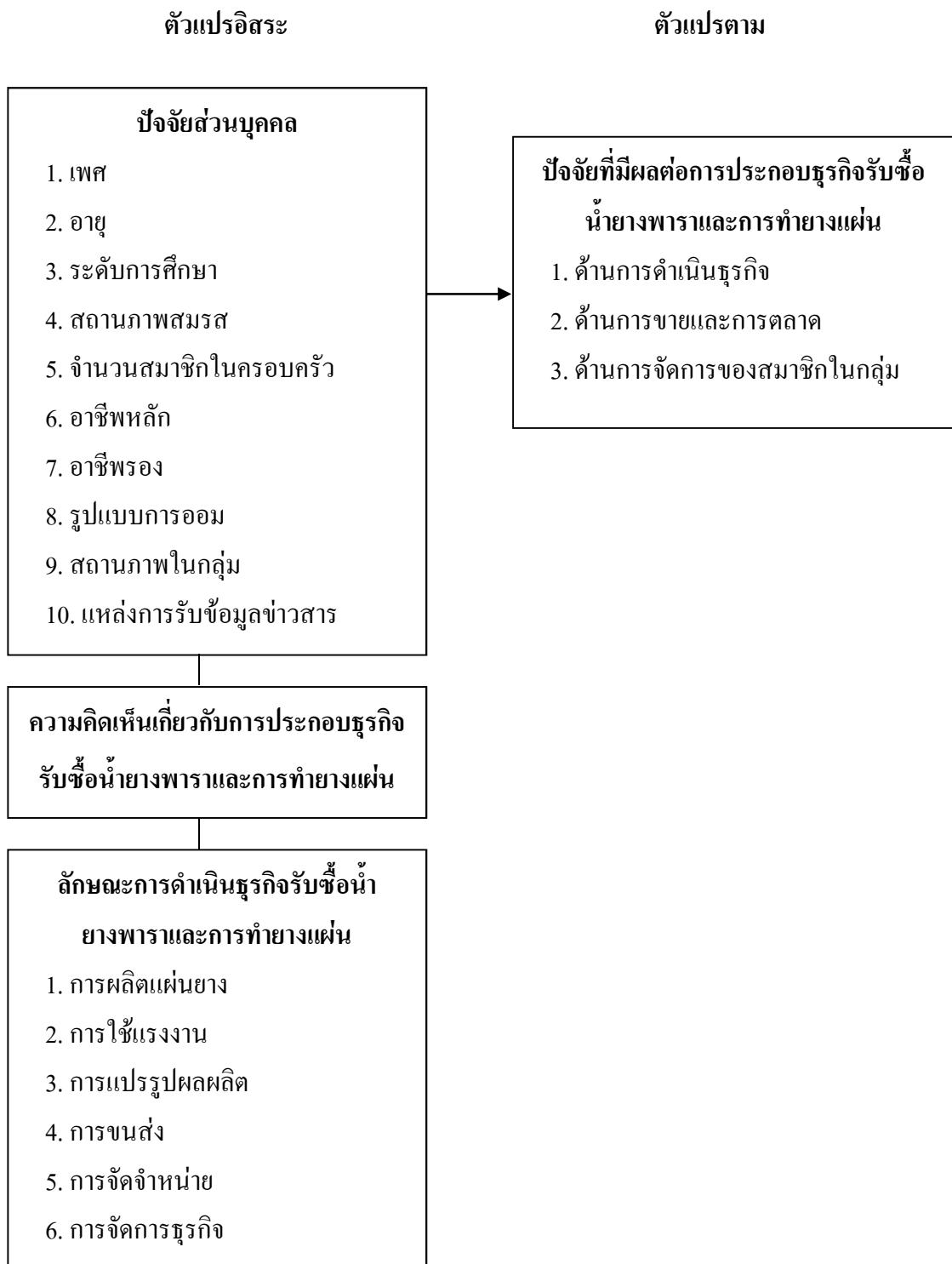
วัตถุประสงค์การวิจัย

- เพื่อศึกษาปัจจัยส่วนบุคคล ความคิดเห็นเกี่ยวกับการประกอบธุรกิจ และลักษณะการดำเนินธุรกิจรับซื้น้ำย่างพาราและการทำยางแผ่นของผู้ประกอบการในตำบลคล่อง ออำเภอจวาง จังหวัดนครศรีธรรมราช

2. เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่นของผู้ประกอบการในตำบลลดาอยอำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช
3. เพื่อเปรียบเทียบปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่นของผู้ประกอบการ ในตำบลลดาอย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช จำแนกตามปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ประกอบการ

กรอบแนวคิดการวิจัย

การดำเนินการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยได้รวบรวมข้อมูลเกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจรับซื้อน้ำยางพารา และกระบวนการการทำยางพาราแผ่นอบแห้ง จากเอกสาร แนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ทำให้สามารถกำหนดเป็นกรอบแนวคิดเพื่อใช้เป็นแนวคิดในการวิจัยได้ ดังนี้



สมมุติฐานการวิจัย

ผู้ประกอบการที่มีปัจจัยส่วนบุคคลต่างกัน มีระดับความคิดเห็นต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำย่างพาราและการทำยางแฝ่น ในตำบลละอ้าย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช แตกต่างกัน

ขอบเขตการวิจัย

การวิจัยในครั้งนี้ เป็นการศึกษา เรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจการรับซื้อน้ำย่างพาราและการทำยางแฝ่นของผู้ประกอบการ ในตำบลละอ้าย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช

1. ขอบเขตด้านประชากร และกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ คือ ผู้ประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำย่างพาราและการทำยางแฝ่น ในตำบลละอ้าย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช กลุ่มตัวอย่างคำนวนโดยใช้สูตรyanane (Yamane, 1985, p.98) ได้กลุ่มตัวอย่าง จำนวน 210 คน
2. ขอบเขตด้านเนื้อหา การวิจัยครั้งนี้ ได้กำหนดตัวแปรที่จะศึกษา ดังนี้

2.1 ตัวแปรอิสระ (Independent variables) ได้แก่

2.1.1 ปัจจัยส่วนบุคคล ประกอบด้วย เพศ อายุ ระดับการศึกษา สภาพสมรส จำนวนสมาชิกในครอบครัว อาชีพหลัก อาชีพรอง รูปแบบการออม สถานภาพในกลุ่ม และแหล่งในการรับข้อมูลข่าวสาร

2.1.2 ความคิดเห็นเกี่ยวกับการประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำย่างพาราและการทำยางแฝ่น ของผู้ประกอบการ ในตำบลละอ้าย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช

2.1.3 ลักษณะการดำเนินธุรกิจรับซื้อน้ำย่างพาราและการทำยางแฝ่น ประกอบด้วย การผลิตแผ่นยาง การใช้แรงงาน การแปรรูปผลผลิต การขนส่ง การจัดจำหน่าย และการจัดการธุรกิจ

2.2 ตัวแปรตาม (Dependent variables) คือ ปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำย่างและการทำยางแฝ่นของผู้ประกอบการ ในตำบลละอ้าย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช ประกอบด้วย ด้านการดำเนินธุรกิจ ด้านการขายและการตลาด และด้านการจัดการของสมาชิกในกลุ่ม

3. ขอบเขตด้านพื้นที่ในการวิจัยครั้งนี้ คือ ผู้ประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำย่างพาราและการทำยางแฝ่น ที่อยู่ในเขตพื้นที่ ทั้งหมด 17 หมู่บ้าน ในตำบลละอ้าย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช

4. ขอบเขตด้านเวลา การวิจัยครั้งนี้เก็บรวบรวมข้อมูลจากการรับซื้อน้ำย่างพาราและการทำยางแฝ่น ตั้งแต่เดือน พฤษภาคมถึง กรกฎาคม พ.ศ. 2557

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ทำให้ทราบข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยส่วนบุคคล ความคิดเห็นเกี่ยวกับการประกอบธุรกิจ และลักษณะการดำเนินธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและการทำแปรน้ำยางของผู้ประกอบการ ในตำบลละอาย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช

2. ทำให้ทราบถึงปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยาง แผ่นของผู้ประกอบการ ในตำบลละอาย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช

3. ผลจากการวิจัยที่ได้สามารถนำมาเป็นข้อมูลสารสนเทศเพื่อใช้ในการวางแผนการ พลิตของสมาชิกกลุ่มรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่น พัฒนาคุณภาพยางแผ่นที่ได้ให้มี มาตรฐาน และตอบสนองความต้องการของตลาด และสามารถนำไปเป็นแนวทางในการประกอบ ธุรกิจให้ได้กำไรสร้างรายได้ให้ดียิ่งขึ้น

นิยามศัพท์เฉพาะ

ผู้ประกอบการ หมายถึง ผู้ประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราจากชาวสวนยางมาปรุง เป็นยางแผ่น

สหกรณ์ชาวสวนยาง หมายถึง การรวมกลุ่มของชาวสวนยางพาราเพื่อรับซื้อน้ำยางพารา มาทำแปรน้ำยางร่วมกัน โดยเป็นการรวมตัวของชาวสวนยาง คือ การสมัครเป็นสมาชิกสร้างเป็นโรง น้ำยางและมีทางราชการมาสนับสนุนเป็นหุ้นส่วนด้วย มีการจัดตั้งคณะกรรมการบริหารคุณภาพ ด้าน การจัดการผลิต แรงงาน อุปกรณ์ ทุน เครื่องจักร การตลาด การจัดจำหน่าย การขนส่ง ในตำบล ละอาย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช

กองทุน หมายถึง กองทุนยางพารา ทำหน้าที่รับซื้อผลผลิตยางแผ่นร่วมกัน

ปัจจัยส่วนบุคคล หมายถึง ข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ประกอบการ ประกอบด้วย เพศ อายุ ระดับการศึกษา สถานภาพสมรส จำนวนสมาชิกในครอบครัว อาชีพหลัก อาชีพรอง รูปแบบการออม สถานภาพในกลุ่มของสมาชิก และแหล่งการรับรู้ข้อมูลข่าวสาร

ความคิดเห็น หมายถึง ผู้ประกอบการแสดงคิดเห็นว่าเห็นด้วยหรือไม่เห็นด้วยเกี่ยวกับ การประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่น ในตำบลละอาย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัด นครศรีธรรมราช

ลักษณะการดำเนินธุรกิจ หมายถึง รูปแบบลักษณะกิจกรรมในการดำเนินธุรกิจรับซื้อน้ำ ยางและทำยางแผ่นของผู้ประกอบการ ใน ตำบลละอาย อำเภอฉะเชิงเทรา จังหวัดนครศรีธรรมราช ประกอบด้วย การผลิตแผ่นยาง การใช้แรงงาน การแปรรูปผลผลิต การขนส่ง การจัดจำหน่าย และ การจัดการธุรกิจ

การผลิตแผ่นยาง หมายถึง วิธีการผลิต กระบวนการผลิตนำยางจากธรรมชาติ การกรีดนำยางจากต้นยางพารา นำมากรองผสมกับน้ำแล้วเติมกรดฟอร์มิก ผ่านกระบวนการการทำเป็นแผ่นยาง นวดยาง การรีดเป็นยางแผ่นดิบแล้วนำมาร์มควัน คัดคุณภาพแยกเกรด ซึ่งนำหนัก ก่อนจำหน่าย

การرمควันยางแผ่น หมายถึง การนำยางแผ่นที่ผ่านการรีดออกมาแล้วไปรมควันในโรงรมควัน โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ยางแผ่นที่รอมควันนั้นแห้งสนิท ยางแผ่นที่ผ่านการرمควันแล้วเรียกว่า ยางแผ่นรอมควัน

การอบแห้ง หมายถึง การนำแผ่นยางที่ผ่านการรีดออกเรียบร้อยแล้วไปอบแห้งในโรงอบใช้ความร้อน (ไม่มีควันในโรงอบ หรือยางแผ่นไม่สัมผัสกับควัน) โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ยางแผ่นแห้งสนิท เช่นกัน ยางที่ผ่านความร้อนแล้วนี้ เรียกว่า ยางอบแห้ง ซึ่งจะมีสีสันสวยงามกว่ายางรอมควัน

การจ้างงาน หมายถึง การจัดการคนงานที่ผลิตยาง แรงงานที่นำยางมาผ่านกระบวนการการทำแผ่นยาง แล้วนำแผ่นยางมาอบรอมควันหรืออบแห้ง โดยการจ้างงานให้ค่าแรง ตามอัตราที่กู้หมายกำหนด

การใช้แรงงาน หมายถึง แรงงานที่ใช้ในการแปรรูปการผลิตยาง การกรีดยางจนถึงการทำยางแผ่น

การแปรรูปผลผลิต หมายถึง กระบวนการแปรรูปนำยางไปจนถึงการทำยางอบรอมควัน และการอบแห้งผลผลิตยางพาราที่ได้ต่อปี การจัดเก็บผลผลิต การแปรรูปผลผลิตที่จะจำหน่าย และการแปรรูปยางพาราเป็นผลิตภัณฑ์อื่นๆ

การขนส่ง หมายถึง ลักษณะการขนส่งผลผลิตนำยางดิบและยางแผ่นไปยังอุปกรณ์รับซื้อน้ำยาง และเมื่อผลิตเสร็จแล้ว นำไปขนส่งเพื่อจัดจำหน่ายต่อไป

การจัดจำหน่าย หมายถึง การตกลงราคา วิธีการจัดจำหน่าย และตกลงซื้อขายกับผู้รับซื้อน้ำยางและยางแผ่น

การจัดการธุรกิจ หมายถึง ภาระหนี้สิน การจัดทำบัญชีและการติดตามราคายางพารา

ปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจ หมายถึง ลักษณะการค้าเนินธุรกิจ การขายและการตลาด และการจัดการของสมาชิกในกลุ่มสหกรณ์ชาวสวนยางพาราที่มีผลต่อการดำเนินธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่น

การดำเนินธุรกิจ หมายถึง ลักษณะดำเนินธุรกิจรับซื้อน้ำยางดิบและแปรรูปเป็นยางแผ่น ของผู้ประกอบการ

การขายและการตลาด หมายถึง การกำหนด ราคาซื้อและขายนำยางดิบและยางแผ่นที่เป็นธรรม การร่วมมือทางการตลาดจากภาคเอกชน การต่อรองราคาขายยางพารา และความพึงพอใจในรายได้

การจัดการของสมาชิกในกลุ่ม หมายถึง สมาชิกในกลุ่มสหกรณ์ส่วนย่างยางพารา การสมัครสมาชิก หลักการและแนวทางการดำเนินการของกลุ่ม การแก้ไขปัญหาของกลุ่มและผลการรวมกลุ่มสมาชิกสหกรณ์ชาวสวนยาง