

ภาคผนวก

แบบสอบถาม

เรื่องปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่นของผู้ประกอบการ
ในตำบลละอาย อำเภอลำปาง จังหวัดนครศรีธรรมราช

ตอนที่ 1 ปัจจัยลักษณะบุคคล ผู้ประกอบธุรกิจรับซื้อน้ำยางพาราและทำยางแผ่น

1. เพศ ชาย หญิง
2. อายุ.....ปี (มากกว่า 6 เดือนนับเป็น 1 ปี)
3. การศึกษา
 ประถมศึกษา มัธยมศึกษา
 ปวช./ปวส. ปริญญาตรี
4. สมาชิกในครัวเรือน(รวมทั้งผู้ตอบ และหัวหน้าครอบครัว)
 - 4.1 จำนวนสมาชิกในครอบครัว รวมทั้งหมด.....คน
ชาย.....คน หญิง.....คน
 - 4.2 จำนวนสมาชิกที่ทำงานอยู่ในภาคเกษตร ชาย.....คน หญิง.....คน
 - 4.3 จำนวนสมาชิกที่ทำงานนอกภาคเกษตร ชาย.....คน หญิง.....คน
 - 4.4 จำนวนสมาชิกที่กำลังศึกษาอยู่(เรียนหนังสือ) ชายคน หญิงคน
5. สถานภาพการสมรส
 โสด สมรสแล้วและแยกกันอยู่
 สมรสแล้วและอยู่ด้วยกัน หย่าร้าง/หม้าย
6. อาชีพหลัก
 ทำการเกษตร พืช.....สัตว์.....
 ค้าขาย รับจ้าง อื่นๆ(ระบุ).....
7. อาชีพรอง
 ทำการเกษตร พืช..... สัตว์.....
 ค้าขาย รับจ้าง อื่นๆ(ระบุ).....
8. ปัจจุบันท่านมีเงินออมอยู่ในรูปแบบใดบ้าง
 เงินสด.....บาท ฝากธนาคาร/สหกรณ์.....บาท
 ให้ผู้อื่นกู้.....บาท อื่นๆ(ระบุ).....เป็นจำนวน.....บาท

9. สถานภาพในกลุ่ม

- เป็นเจ้าของกิจการ
- เป็นกรรมการกลุ่มองค์กร ชื่อกลุ่ม.....
- เป็นสมาชิกกลุ่มองค์กร ชื่อกลุ่ม

ตอนที่ 2 ความคิดเห็นเกี่ยวกับธุรกิจการรับซื้อน้ำยางและทำยางแผ่น

คำชี้แจง จงทำเครื่องหมายถูก / ในช่องว่างที่ตรงกับความคิดเห็น

ความคิดเห็นเกี่ยวกับธุรกิจการรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่น	เห็นด้วย	ไม่เห็นด้วย
1.การรวมกลุ่มองค์กรซื้อน้ำยางทำยางแผ่นร่วมกัน		
2.การผลิตจะคำนึงถึงการตอบสนองต่อความต้องการของตลาด		
3. กลุ่มองค์กรหรือเจ้าของธุรกิจต้องจัดหาสิ่งของที่สมาชิกต้องการมาขาย		
4. ผู้ใช้บริการต้องเป็นสมาชิกกับองค์กรหรือลูกค้าน้ำยางเท่านั้น		
5. การรวมยางจะต้องนำมารวมกันตรงตามเวลาและสถานที่ที่กำหนดเพื่อขาย		
6. กลุ่มองค์กรหรือเจ้าของธุรกิจจะรับฝากและปล่อยเงินกู้ให้กับสมาชิก		
7. ยางที่นำไปจำหน่ายส่วนใหญ่เป็นยางแผ่นดิบที่มีคุณภาพ		
8. ผู้ที่ซื้อยางแผ่นดิบมีเฉพาะพ่อค้ารายใหญ่เท่านั้น		
9. การรวมกลุ่มช่วยยกระดับราคาขายและสร้างความเป็นธรรมในการซื้อขาย		
10. การผลิตต้องวางแผนการผลิตตามความต้องการของโรงงาน		
11. การจำหน่ายยางจะไม่สามารถขายในของผลิตภัณฑ์อื่นได้		
12. ผลผลิตยางพาราที่ได้ต้องมีคุณภาพสม่ำเสมอและมีตลาดรองรับ		

ตอนที่ 3 ลักษณะธุรกิจการดำเนินการธุรกิจซื้อขายและทำยางแผ่น

3.1 วิธีการการผลิตแผ่นยางของท่านในปัจจุบันมีลักษณะใด

3.1.1 ท่านได้ใช้ถ้วยรองน้ำยางหรือไม่

ใช่ ไม่ใช่

3.1.2 ท่านใช้ถังรองน้ำยางหรือไม่

ใช่ ไม่ใช่

3.1.3 ท่านได้ใช้ตะแกรงกรองน้ำยางหรือไม่

ใช่ ไม่ใช่

3.1.4 ท่านมีวิธีการทำแผ่นยางอย่างไร

เทใส่ตะกวด เทถียวแล้วใช้แผ่นเหล็กกั้น

3.1.5 ท่านมีการกวนน้ำยางและกวาดฟองอากาศออกจากแผ่นยาง หรือไม่

ไม่มี มี

3.1.6 ท่านใช้แท่นนวดยางหรือไม่

ไม่ใช่ ใช้ในลักษณะใด

3.1.7 ท่านใช้เครื่องนวดแผ่นยางหรือไม่อย่างไร

ใช้แรงงานคนนวดยาง ใช้เครื่องนวดยางระบบป้อนแผ่นยาง

ใช้สายพานส่งแผ่นยางเข้าเครื่องนวดแผ่นยาง

3.1.8 เมื่อท่านรีดยางแผ่นเสร็จแล้วท่านแผ่นยางจะมีความหนาประมาณเท่าไร

หนามากกว่า 3 มม. หนาไม่เกิน 3 มม.

3.1.9 เมื่อท่านรีดยางแผ่นเสร็จแล้ว ท่านได้ล้างด้วยน้ำหรือไม่

ไม่ได้ล้าง ล้างโดยวิธี.....

3.1.10 ท่านได้ตาก(ผึ่งแดด)ยางแผ่นของท่านให้แห้งก่อนนำไปจำหน่ายโดยวิธีใด

ตากแดดเป็นเวลา.....วัน ลมควันเป็นเวลา.....วัน

3.1.11 แผ่นยางของท่านเมื่อแห้งแล้วจะมีน้ำหนักประมาณเท่าไร

มากกว่า 1.2 กก. ประมาณ 0.8-1.2 กก.

3.1.12 ท่านคิดว่ายางแผ่นของท่านอยู่ในเกรด(ชั้น)ใด

ชั้น 1 ชั้น 2 ชั้น 3 ชั้น 4 อื่นๆ(ระบุ)

3.2 การใช้แรงงาน

กรณีที่ใช้แรงงานที่ไม่ใช่แรงงานในครอบครัว ท่านจ่ายค่าแรงงานอย่างไร

- ไม่ต้องจ่าย จ่ายเป็นเงิน
 จ่ายโดยแบ่งเปอร์เซ็นต์40-60
 จ่ายโดยแบ่งเปอร์เซ็นต์50-50

3.3 การแปรรูปผลผลิต

3.3.1 ท่านทำอะไรกับผลผลิตขางพาราที่ผลิตได้

- เก็บไว้ก่อนเป็น เป็นเวลา..... ขายเอง รวบรวมที่กลุ่มองค์กร
 หักใช้หนี้ อื่นๆ(ระบุ).....

3.3.2 กรณีเก็บไว้ก่อนท่านเก็บผลผลิตที่ใด

- เก็บในสถานที่ของตนเอง เก็บในสถานที่ของกลุ่มองค์กร ฝากเก็บที่อื่น

3.3.3 กรณีเก็บรวบรวมที่กลุ่มองค์กรเก็บผลผลิตที่ใด

- สถานที่กลุ่มของตนเอง ฝากเก็บที่อื่น

3.3.4 การจำหน่ายขางพาราจำหน่ายในรูปแบบใด

- น้ำขางขึ้น ขางแผ่นดิบ ขางแผ่นรมควัน อื่นๆ(ระบุ).....

3.3.5 กลุ่มองค์กรท่านแปรรูปขางพาราเป็นผลิตภัณฑ์อย่างอื่นหรือไม่

- ขางแผ่นรมควัน ผลิตภัณฑ์เกษตร เช่น ถู่มือขางเป็นต้น
 ขางแท่งเครป ผลิตภัณฑ์อื่น(ระบุ).....

3.3.6 กรณีแปรรูป

- ตลาดท้องถิ่น โรงงาน
 กองทุนขาง อื่นๆ(ระบุ).....

3.4 การขนส่ง

3.4.1 กรณีขายเองท่านดำเนินการขนส่งในลักษณะใด

- จ้างผู้อื่น ใช้พาหนะตัวเอง อื่นๆ(ระบุ).....

3.4.2 กรณีรวบรวมที่กลุ่มองค์กรดำเนินการขนส่งในลักษณะใดจากสวนไปในกลุ่ม

- จ้างผู้อื่น ใช้พาหนะของเกษตรกรในการขนส่งเอง
 ใช้พาหนะกลุ่มเองในการขนส่ง อื่นๆ(ระบุ).....

3.5 การจัดจำหน่าย

3.5.1 ลักษณะการตกลงราคา

- สืบราคาในตลาดยาง ประมูล ณ.....
 ตกลงราคาล่วงหน้า อื่นๆ(ระบุ).....

3.5.2 วิธีการจำหน่ายผลผลิตยางพารา

- ขายปลีก ขายส่ง
 ขายล่วงหน้า อื่นๆ(ระบุ).....

3.5.3 ผลผลิตที่จำหน่ายให้ใคร

- พ่อค้าจร พ่อค้าท้องถิ่น
 กองทุนองค์กร โรงงาน
 อื่นๆ(ระบุ).....

3.6 การจัดการธุรกิจการเกษตร

3.6.1 ท่านมีหนี้สินหรือไม่

- มี ไม่มี

3.6.2 ถ้ามีหนี้สินท่านมีหนี้สินโดยวิธีใด

- ในระบบ เช่นธนาคาร สหกรณ์ องค์กร
 นอก ระบบ หรือบุคคล

3.6.3 การประกอบธุรกิจของท่านมีจัดทำบัญชีหรือไม่

- ทำ ไม่ทำ

3.6.4 กรณีที่จัดทำบัญชีท่านนำเอามาคิดกำไรขาดทุนหรือไม่

- นำมาใช้ ไม่นำมาใช้

3.6.5 ท่านเคยศึกษาความเคลื่อนไหวของราคารายางพาราหรือไม่

- เคย ไม่เคย

ตอนที่ 4 ปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจการรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่น

คำชี้แจง จงทำเครื่องหมายถูก / ในช่องว่างที่ตรงกับความจริงที่สุด

5 = มีความเห็นด้วย มากที่สุด 2 = มีความเห็นด้วย น้อย 3 = มีความเห็นด้วย ปานกลาง

4 = มีความเห็นด้วย มาก 1 = มีความเห็นด้วย น้อยที่สุด

ปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจการรับซื้อน้ำยางพาราและการทำยางแผ่น	ระดับคะแนน				
	5	4	3	2	1
ปัจจัยที่มีผลต่อการดำเนินธุรกิจการรับซื้อน้ำยางและทำยางแผ่น					
1.กลุ่มองค์กรมีการวางแผนการผลิตตามความต้องการของเกษตรกรและอัตราค่าลังการผลิต					
2.การให้สมาชิกกลุ่มองค์กรร่วมกันวางแผนการผลิตตามปัญหาและการทำงานให้มีประสิทธิภาพ					
3.การเข้าร่วมเป็นสมาชิกกลุ่มมีส่วนทำให้สมาชิกมีการปรับปรุงคุณภาพในการผลิตยางของตนให้ดีขึ้น					
4.กลุ่มช่วยสนับสนุนปัจจัยผลิตให้สมาชิกของกลุ่มเพิ่มมากขึ้น					
5.สมาชิกกลุ่มให้ความร่วมมือให้ข้อมูลเพื่อจัดทำทางเลือกการผลิต					
6.สมาชิกในกลุ่มมีส่วนร่วมในการวางแผนการผลิตในส่วนของตนเอง					
7.ท่านคิดว่าการแปรรูปผลิตภัณฑ์จากยางเพียงอย่างเดียว					
ปัจจัยในการดำเนินการในการขาย และการตลาดของสมาชิกในกลุ่ม					
1.การรวมกลุ่มผู้เข้ากลุ่มจะไม่ถูกกดราคาโดยสามารถขายยางได้ในราคาที่เป็นธรรม					
2.ท่านได้รับความร่วมมือในด้านการตลาดจากภาคเอกชนที่เข้าร่วมมือกับกลุ่มฯ					
3.ท่านคิดการรวมกลุ่มสามารถช่วยเพิ่มการต่อรองเกี่ยวกับราคาของยางพาราได้ดี					
4.การดำเนินการของกลุ่มสามารถสร้างความพึงพอใจในเรื่องของรายได้ให้ดีกว่า					
ปัจจัยที่มีผลต่อวิธีการดำเนินการในการจัดการของสมาชิกในกลุ่ม					
1.ในกลุ่มฯเกษตรกรมีความสมัครใจที่จะเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม					
2.ท่านเห็นหรือกับหลักการและแนวทางการดำเนินของกลุ่ม					
3.ท่านคิดว่าท่านสามารถช่วยกลุ่มในการแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นจากการดำเนินการ					
4.การรวมกลุ่มกันทำให้เกิดพลังความสามัคคี					
5.การดำเนินกิจการของกลุ่มฯต้องทราบสถานการณ์การผลิตและจำหน่ายยางพารา					
6.ดำเนินงานของกลุ่มมีการช่วยเหลือกับกลุ่มฯเพื่อแลกเปลี่ยนข้อมูลแก่กัน					